

Den direkte linje til medlemmerne af Festudlejer.dk
– Brancheforeningen Danske Festudlejere –
– Deres garanti for god og faglig service –

Festudlejer.dk

Februar 2017

Brancheforeningsformand
Svenning K. Pedersen:

Certifikater er lige til papirkurven!

Brancheforeningen Danske Festudlejere har klaget til daværende Transport- og bygningsminister Hans Christian Schmidt over de inspektionscertifikater, som certificeringsorganerne har udstedt over telte. Nu er der taget næste skridt, idet man har udbedt sig et møde med DANAK, som er det nationale akkrediteringsorgan i Danmark og er de øverst ansvarlige for de krav, der stilles til indholdet af inspektionscertifikater for telte og transportable konstruktioner. Brancheforeningsformand Svenning K. Pedersen ønsker en grundig gennemgang af de tekster og det indhold, der er i inspektionscertifikaterne, så de bliver brugbare.

Certifikaterne kan ikke bruges

– Teksterne er forskellige og rettet til hen ad vejen. Nogle teltudlejere har lagt pres på certificeringsorga-



ner og fået ændret på teksten i deres inspektionscertifikater grundet at de var ubrugelige. Det kan ikke passe, at der stadig skal være forvirring omkring certifikaterne og at de ikke udstedes ens. Det er helt hen i vejret. Det er selvfølgelig noget, vi arbejder videre med i bestyrelsen. Endvidere har embedsmænd på byggesagskontorer henvendt sig til Brancheforeningen Danske Festudlejere om, at de ikke finder at kunne bruge certifikaterne i forhold til kontrol af rigtig og forsvarlig opstilling.

Forskellige personbelastninger

Udlejere er kommet i klemme, fordi der i deres inspektionscertifikat står, at det kun er ejernes personale, der

Brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen kræver ændret indhold i inspektionscertifikaterne.

må opstille teltene. En passus der ikke er heldig, når de lejer ud til selvopstilling eller når der er hjælpere til at forestå opstillinger. Afstandskrav til bygning på egen grund er ikke til at tyde og personbelastningerne er forskellige fra certifikat til certifikat og ikke i overensstemmelse med certificeringsvejledningen, siger Brancheforeningsformand Svenning K. Pedersen.

Det skal ikke koste udlejerne en krone

– Det er ikke godt nok. De eksisterende inspektionscertifikater bør

Fortsættes side 29 ►►



Side 7



Side 15



Side 31



Side 60

GØR DIN FORRETNING LIDT **FESTLIGERE** MED IKADAN-GULVE

Festen er for dine kunder og deres gæster. Det er klart. Hos Ikadan vil vi imidlertid også bidrage til festen ved at gøre det nemt for dig som festudlejer. Derfor har vi skabt nogle særlige fordele, der uden tvivl bringer dig i festhumør. Se bare her ...

NY hjemmeside: www.ikadanfloor.com

Få leveret i en fart

Vi har altid gulve på lager.

Køb dansk kvalitet til festen

Vi bruger de bedste råvarer, og sikrer en langtidsholdbar kvalitet. Produkterne er designet, udviklet og produceret i Danmark.

Undgå de tunge løft

Plastgulve fylder mindre og vejer op til 60 % mindre end trægulve.

Nem at rengøre

Plast er nemt at vedligeholde med gængse rengøringsmidler.



**RING PÅ 96 60 64 00 OG FÅ ET UFORPLIGTENDE TILBUD ELLER E-MAIL PÅ PT@IKADAN.DK
OG BESTIL IKADAN-GULVE ALLEREDE I DAG. SÅ ER FESTEN BEGYNDT ...**

IKADAN
floor systems

FORMAND: SVENNING



KJÆR PEDERSEN
Tinghøj Service Udlejning
Stilbjergvej 37, 6800 Varde
Tlf. 75 26 14 86
tsudlejning@tsudlejning.dk

NÆSTFORMAND: LONE HJORTSHØJ



Hjortshøj Party Service
Jeppe Skovgaardvej 7
6800 Varde
Tlf. 75 25 17 29
lone@hjortshoejs.dk

KASSERER: KASPER W. KENNEDY



Schlüntz Festudlejning A/S
Kirkebjerg Parkvej 14
2605 Brøndby
Tlf. 43 43 40 80
Mobil: 27 15 05 03
kasper@schluntz.dk



HENRIK BØTCHER
FløngPartyTelt
Birkevang 20
2640 Hedehusene
Tlf. 40 33 62 00
henrik@floengpartytelt.dk



RENÉ FREDERIKSEN
Sæby Fest Service
Hjørringvej 109
Hørby
9300 Sæby
Tlf. 98 46 38 30
info@festservice.dk

KONSULENT/REDAKTØR:



HEINE PEDERSEN
Vesterled 4, 9681 Ranum
Mobil: 21 42 68 39
heine@festudlejer.dk
Medlem af Dansk
Journalistforbund

Brancheforeningen af Danske
Festudlejerers hjemmeside:
www.festudlejer.dk

Ansvarshavende:
Svenning Kjær Pedersen

Fremstilling: Aars Bogtryk & Offset,
Himmerlandsgade 150, 9600 Aars
Tlf. 98 62 17 11 · sk@aarsavis.dk



Udgivelse
2017:



1. februar • 15. maj • 1. oktober

Deadline for stof til næste udgave af
Festudlejer.dk: 15. april 2017

Stof i Festudlejer.dk dækker ikke
nødvendigtvis Brancheforeningen
Danske Festudlejerers opfattelse

Den professionelle tilgang skal øges!

Nyt år, nye udfordringer. Livet leves fremadrettet, men vurderes bagud. Her er konklusionen i Brancheforeningen Danske Festudlejere, at vi er nået langt, fået mange vigtige ting på plads i lovgivningen og også organisatorisk. Medlemskontakten har fået et løft. Det samme har udvikling og nytænkning m.v. og vi skifter gerne med, at vi er professionelle udlejere, der gør en forskel.

Sorte striber i panden?

Gode ord og intentioner er ikke nok. Der skal handling bag ordene, for at vi kan nå de mål, der er i strategiplanen. Sker det ikke, har vi ikke grundlaget for at sælge en samlet brancheafdeling af professionelle udlejere, der gør en forskel, uden at få sorte striber i panden.

Må ikke skuffe kunderne

Brancheforeningen Danske Festudlejere skal stå for fagkendskab, service, sikkerhed, overholdelse af regler, nytænkning, udvikling, uddannet personale m.v., og vi må ikke skuffe kunderne. Vi skal have førertrøjen på over for konkurrenterne og bevise, at vi gør en forskel.

Vigtigt med en selvaluering

Vi må derfor gribe i egen barm og kigge i spejlet for en selvkontrol. Har ledelsen/personalet gennemgået relevante uddannelser? Leveres servicen i vaskbare plast kasser? Kender vi certificeringsreglerne og overholder dem? Snyder vi med at overholde producenternes opstillingsvejledninger? Gør vi nok for at profilere vort medlemskab af Brancheforeningen? Spørgsmålene kan være mange og er vigtige at få stillet sig selv.

Bidrag til det professionelle snit

Er man med i en brancheafdeling, så

*Brancheafdelings-
formand Svenning
Kjær Pedersen.*



koster det enindsats ud over kontingentet. Jo flere ting i strategiplanen man kan nikke ja til, at man lever op til, jo stoltere bliver man af sit medlemskab og sin udlejningsforretning. Jo mere bidrager man med til det professionelle snit.

Gør noget ved det, der trænger

Kig i spejlet og vær ærlig over for ham/hende, du ser i spejlet. Glæd dig hver gang, du kan nikke ja til, at du bidrager med at gøre en forskel. Gør noget ved det, du må erkende trænger til at blive gjort noget ved.

Et godt renommé der ønskes forstærket

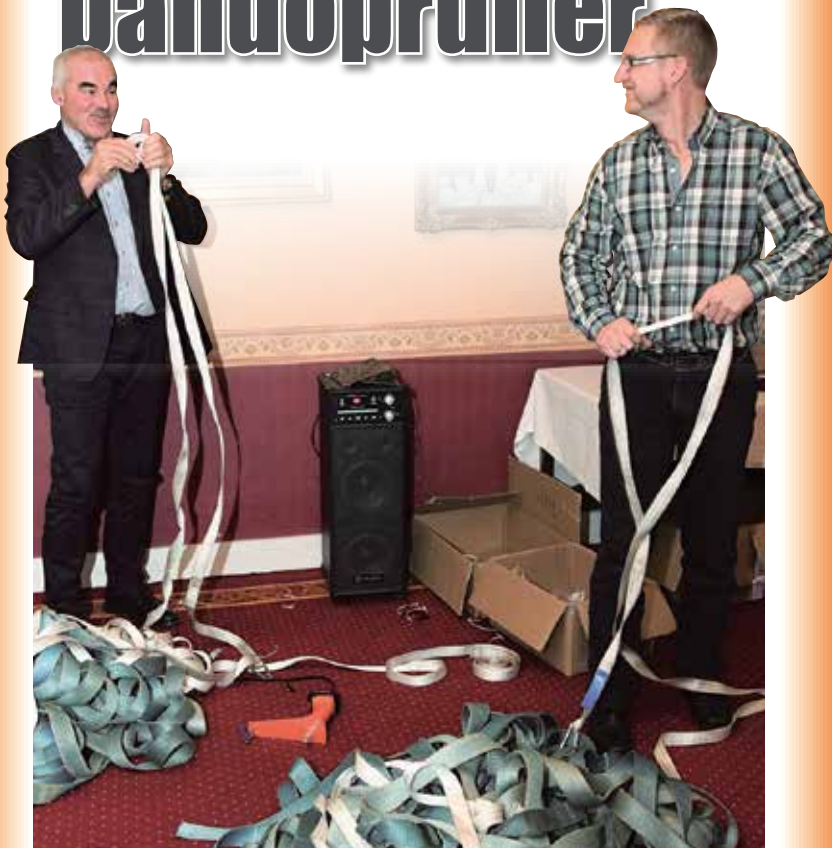
I bestyrelsen ser vi seriøst på, hvordan vi løfter opgaven med at få det professionelle snit opfyldt og gøre en forskel. Noget som vi kun kan nå i et tæt samarbejde med jer medlemmer. Brancheafdelingen Danske Festudlejere har et godt ry og er velanset blandt mange. Et renommé vi ønsker at forstærke med vore aktiviteter for dig og for branchen.

Er der emner, der skal vendes?

Vi er klar til at tage fat på de udfordringer, der ligger forude og skal den 22. marts 2017 mødes med Trafik- og Byggestyrelsen for at snakke om aktuelle punkter. Har du noget, der vil være oplagt at have med, så send det endelig til mig og vi vil tage det op.

Fortsættes side 62 ►►

Konkurrenter vandt hver sin båndopruller



Hans Iversen og René Frederiksen havde noget af en opgave at gå i gang med, da de hver skulle rulle tyve bånd sammen.

Ingen ved bedre end Hans Iversen, Jysk Festudlejning, og René Frederiksen, Sæby Fest Service, hvor meget hurtigere det er at rulle transportbånd sammen med en nyudviklet opruller, fremfor at gøre det med hånden. De fik nemlig til opgave at rulle ti store og ti mindre bånd sammen på efterårskurset. Opfindsomheden hos de to konkurrenter var stor og præmien for deres indsats var en båndopruller til hver.

De to oprullemaskiner var skænket som præmie fra firmaet Dynello, som har stået for opfindelsen og udviklingen af båndoprulleren.



Det kørte bare for Hans Iversen, Jysk Festudlejning, og ved kontrolleret brug af båndoprulleren vandt han konkurrencen.



Opmærksomheden var stor, da advokat Mogens Kjær slavisk gennemgik oplægget til leje- og leveringsbetingelser.



Der var stor lydhørhed over for de oplæg, der blev holdt på efterårsmødet.



Næstformand Lone Hjortshøj fandt det betydningsfuldt, at mange kunder finder deres leverandører gennem hjemmesiden Festudlejer.dk



Der blev flittigt lavet notater, da der var oplæg om såvel leje- og leveringsbetingelser som pladsfordelingsplaner.



Emil Damgaard Pedersen, Damgaard Security, gav vigtige oplysninger omkring udfærdigelsen af pladsfordelingsplaner.



Johnny og Pia Vind, Eventsfyn.dk udtrykte stor tilfredshed med udbyttet af deres første deltagelse i efterårsmøde.

Stort faglig indhold på EFTERÅRSMØDET

Efterårsmødet på den Gamle Græense Kro ved Christiansfeld blev en succes og vi havde en weekend med mange nye informationer, faglig udveksling, kulturelle oplevelser og et godt socialt samvær. Et forløb som gav alle deltagerne stof til videre bearbejdning og udfordringer til bestyrelsen at arbejde videre med.

Leje- og leveringsbetingelser til høring

Advokat Mogens Kjær gennemgik det udarbejdede udkast til Leje- og leveringsbetingelserne. Punkterne blev gennemgået og der var hele vejen igennem mulighed for at ønske tilføjelser, rette spørgsmål eller forslag til ændringer i teksten.

En gennemgang og efterfølgende tilretning, der har givet grundlaget for den tekst, der efterfølgende er sendt til høring blandt alle medlemmer og som nu foreligger, som Branche-

ningen Danske Festudlejeres endelige leje- og leveringsbetingelser.

En gennemgang og belysning af punkterne som advokat Mogens Kjær fik stor ros for og som vil blive et vigtigt arbejdsredskab for medlemmer af brancheforeningen fremadrettet.

Det kan koste dyrt at glemme

At pladsfordelingsplanerne til telte, der benyttes af over 150 personer, er et vigtigt redskab over for kommunernes byggesagskontorer, redegjorde Emil Damgaard Pedersen, Damgaard Security, København, for.

Han understregede betydningen af, at de pladsfordelingsplaner, der tilsendes de kommunale byggesagskontorer indeholder de oplysninger, der er nødvendig for at der gives en godkendelse. Er pladsfordelingsplanen ikke lavet efter kravene, laver kommunerne en sagsbehandling, hvor der betales væsentlige honorarer for det timeforbrug, der er.

Tegningsblok til alle medlemmer

Med udgangspunkt i hans foredrag er der blevet udviklet en tegneblok, hvor det er hurtigt at indtegne den opstilling af borde/stole m.v., som ønskes i teltet, placering af flugtveje, scene, UD-lamper, paniklys, brandsluknings udstyr m.v. Blokke som udleveres til medlemmer af Brancheforeningen Danske Festudlejere på Forårsmødet i Høje-Taastrup.

Mange finder leverandører på Festudlejer.dk

Næstformand Lone Hjortshøj orienterede om den forbedring, der er i gang med hensyn til at markedsføre brancheforeningens medlemmer. Hun henviste her til Facebook og hjemmesiden Festudlejer.dk, som har fået øget dens tilgang af kunder som søger leverandører væsentligt.



Teknologisk Institut

- Godkendelse af forlystelser
- Certificering af Transportable Konstruktioner



Lovpligtig godkendelse af forlystelser

Teknologisk Institut har mere end 30 års erfaring med sikkerhedsinspektion af forlystelser.

- Er du ejer eller udlejer, skal dine forlystelser synes en gang om året
- Det gælder f.eks. hoppeborge, hoppepuder, minitog, trampoliner, brokarruseller, rodeotyre og kraftprøvemaskiner
- Nye forlystelser skal godkendes, inden de tages i brug, og der skal udstedes tilsynsbog og kontrolattest
- Alle forlystelser skal mærkes med en synlig kontrolattest, der dokumenterer, at sikkerheden er i orden.

Teknologisk Institut er akkrediteret til inspektion-  DANAK reg. nr. 9047.

Certificeringsordning for Transportable Konstruktioner

Teknologisk Institut hjælper jer igennem certificeringsprocessen og certificerer jeres Transportable Konstruktioner

- Det gælder f.eks. telte, scener, portaler, gangbroer og tribuner
- Teknologisk Institut tilbyder også certificering/ godkendelse af pladsfordelingsplaner



TEKNOLOGISK
INSTITUT

**Kontakt -
forlystelser**
Morten Ulletved
mju@teknologisk.dk
Tlf. 72 20 1693

**Kontakt -
Transportable Konstruktioner**
Rolf Heier
rhe@teknologisk.dk
Tlf. 72 20 18 47



Nyudnævnt direktør Anders Brønnum-Schou ses her sammen med sin far, Oluf Brønnum-Schou og Kasper Kennedy.



Marketing Manager Kaj Jensen havde benyttet lejligheden til nye tiltag i show-roomet.



Det tog mig nogen tid at bestemme mig, men nu er jeg her og vil arbejde fuldhjertet for Brønnum, sagde Anders Brønnum-Schou til sin far Oluf Brønnum-Schou.

Direktørskifte hos Brønnum

Anders Brønnum-Schou overtager efter sin far Oluf Brønnum-Schous stilling som administrativ direktør for Brønnum & Co. Hermed fastholdes en 142 år lang historie i den familieejede virksomhed. En overtagelse der blev fejret ved en teltreception, hvor far og søn orienterede gæsterne om baggrunden for skiftet.

Har trådt sine drengesko i virksomheden

– Jeg garanterer, at jeg ikke går på efterløn eller pension, udtaler Oluf Brønnum-Schou, men jeg finder, at det er tiden til, at der sker et generationskifte. Jeg er glad for dit tilsagn om at ville overtage jobbet. Det tog nogen tid, før du bestemte dig, men jeg er glad for, at det blev et ja. Du er en kompetent person til jobbet. Du har trådt din drengesko i virksomheden. Været ungarbejder og med i bestyrelsen. Det gør, at du har et indgående kendskab til virksomheden, hvilket jeg er sikker på, at kunder og medarbejdere får meget glæde af, sagde direktør Oluf

Brønnum-Schou, som fortsætter i en Key Account funktion i virksomheden.

Det tog tid at bestemme sig

–Jeg var klar til et skifte i min karriere, men det tog nogen tid at bestemme mig til at sige ja til en direktør stilling i familiefirmaet. Nu er beslutningen taget, og jeg er klar til fuld ud at koncentrere mig om opgaverne i Brønnum & Co. Vi har mange kompetencer med virksomhedens mange år på bagen. Udfordringer som jeg er klar til at følge op på, sagde den nye direktør Anders Brønnum-Schou.

Brancheudveksling under receptionen

Brancheforeningen Danske Festudlejere var repræsenteret med Kasper W. Kennedy og konsulent ved receptionen og som benyttede lejligheden til at ønske de to direktører tillykke med deres nye samarbejde.



Buffetten med tilhørende Berkle pålægsmaskine blev både nydt og beundret.



Udstillingsleder Steen G. Svenningsen ses her i Brønnums showroom, som indeholder rigtig mange spændende nyheder.

Montageleder giver folk den optimale tryghed



Om det gælder salg eller udlejning, så er lagerleder Robert Ditlevsen med på banen, når varene skal pakkes.



Afdelingsleder Kim Kielstrup er stolt af at repræsentere en stor organisation, som har kontakter over hele verdenen.



Montageleder Kenneth Østervang er en vigtig del af udlejningsprocessen ved O.B. Viik, hvor han følger kunden fra start til arrangementet er slut.



En effektiv kundepleje giver gode resultater, erfarer montageleder Kenneth Østervang.

Sikkerheden skal være i top for alle, der arbejder, opholder sig i eller uden for telte. Det er mottoet for den danske afdeling af det store, verdenskendte og velanskrevne teltproducentfirma O.B. Viik, hvis danske hovedafdeling ligger i Stege på Møn. De kvalitetsbevidste producenter og udlejere er derfor glade for de klare regler, som certificeringsvejledningen udstikker om krav til teltopstillinger. Det har givet nogle krav, som er til at tage at føle på og klare linjer for, hvilke krav der skal opfyldes siger afdelingsleder Kim Kielstrup.

Specialister inden for beregninger

– Vi har i vores hovedafdeling en tradition for, at de skrappe norske krav skal opfyldes, og at det skal være sikkert at opholde sig i og omkring et telt. En beregnings- og produktionsafdeling på 16 personer har fuld styr på sikre konstruktions- og opstillingsprocedurer. Det gør, at vi er med på verdensplan, når det gælder salg og udlejning af telte.

Bredt spekter af udlejninger

Vi har stået for mange internationale events og udviklet mange telte til specialopgaver. Det inden for byggebranchen, midlertidige overdækninger af broer, sejlene events med etage-telte på specialbyggede pontoner og meget andet. Vi laver forslag til, hvordan events kan opbygges og afvikles. Der laves beregninger på alt det, vi producerer, så vi er klar over, at selv de mindste detaljer er på plads.

Stærk udvikling i salg og udlejninger

– Den ekspertise med omkring 100 specialuddannede teknikere, salgsmedarbejdere, udviklere, ingeniører, montører og en række andre faggrene, som vi er en del af, gør at vi

har et stort kontaktnet af teknikere. Dem kan vi trække på ved specialopgaver og har derved kompetencer inden for alle områder hvad angår teltkonstruktioner. Med kun seks år i Danmark kan vi mærke den stærke udvikling der er inden for teltområdet. Det gælder såvel salg som udvikling, understreger afdelingsleder Kim Kielstrup.

Tænker ØV, når folk snyder på vægten

– Vi er nogle af dem, der kan nikke genkendende til, at certificeringsordningen har kostet dyrt og har ændret på mange procedurer. Mit indtryk er, at vi er "ovre stormen" og at mange er begyndt at prioritere sikkerheden højere. Men jeg tænker ØV, når jeg ser kollegaer inden for teltbranchen, der snyder på vægten med hensyn til sikkerheden ved opstillingerne. Der er helt klare regler for, hvordan teltene skal være forankrede og så er det sådan det er. Snyder man, er der tale om ulovligt opstillede telte, som den der har forestået opstillingen af, har det juridiske ansvar for. Er opstillingerne ikke efter reglerne, så dækker forsikringsselskaberne ikke for skader, der måtte komme efter kollaps.

Montageleder giver tryghed

– Lejerne er blevet opmærksomme og ønsker tryghed. Det har vi taget ved lære af og har ansat montageleder Kenneth Østervang til at servicere kunderne. Han sørger for, at kunderne får den optimale vejledning ved henvendelse til os. Han besøger gerne opstillingsstederne for at give anvisning af mulige opstillinger. Han udregner pristilbud, laver tegninger med indretningsmuligheder af teltene, overvåger pakning af materiellet og kontrollerer opstillingerne, så vi er klar over, at alt er i orden. Der følges op på kundetilfredsheden ved de pågældende events. Det før fakturaen fremsendes. Det giver tilfredse kunder, som kommer igen og dem ser vi gerne ved såvel salg som udlejning, siger afdelingsleder Kim Kielstrup, O.B. Wiik, Stege.



Den arbejdsomme trio på O.B. Wiik ses her fra venstre med lagerleder Robert Ditlevsen, afdelingsleder Kim Kielstrup og montageleder Kenneth Østervang.



Lagerleder Robert Ditlevsen ses her i fuld gang med at pakke aluminium til et telt.



Afdelingsleder Kim Kielstrup har en travl arbejdsdag med mange udfordringer.



RØDVINSGLAS
Varenr.: 106000

HVIDVINSGLAS
Varenr.: 106005

CHAMPAGNEGLAS
Varenr.: 106010

VAND-/DRINKSGLAS
Varenr.: 106015

Kvalitet til
BUNDRIS
Pris pr. stk.

kr. 17,95

Bundpris



KEN STORKØKKEN®

KEN storkøkken a/s
Runetoften 15-17
DK-8210 Aarhus V

Salg: 86 24 84 00
Service: 70 10 20 91
www.kenstorkoekken.dk

- presenninger
- partytelte
- pagodetelte
- lagertelte
- arbejdsstelte
- salgsstande
- afdækninger
- stofbannere
- storformat print
- lastbil-presenninger
- acrylskilte
- specialopgaver

Ring og hør nærmere



*og få et
GODT TILBUD*

Vi har de bedste priser på dansk producerede telte og pagoder i forskellige størrelser

KIBÆK PRESENNING A/S

www.kibaek-presenning.dk

Lyager 11 • 6933 Kibæk • Tlf.: 97 19 13 11
e-mail: kp@kibaek-presenning.dk

Selvålgelig med beregninger
samt uden vindkryds og
barduner op til 24.5 m/sek.
incl. certifikat

En der GØR EN FORSKEL bliver:



Den første kandidat til titlen Årets Festudlejer bliver udnævnt på generalforsamlingen den 4. marts 2017 på Quality Hotel Høje-Taastrup og hermed starter en tradition, som det er bestyrelsens ide at holde i gang fremover. En titel der gives til et medlem af Brancheforeningen Danske Festudlejere, som har været med til at gøre en forskel i branchen.

En Årets Festudlejer som ønskes profileret som et godt eksempel for festudlejningsbranchen og som indstilles til titlen af kollegaer.

To skridt foran

– Vi er ikke gode nok til at give hinanden et skulderklap og sige, at det er godt det du gør. Mange laver gode tiltag og viser kunderne, at de gør en forskel i forhold til mange andre udlejere, uden at de får en positiv reaktion. Det håber vi med titlen Årets Festudlejer at kunne få ændret på. Vi skal sammen vise, at vi er professionelle udlejere, som på en positiv måde er to skridt foran. Med initiativer af mange forskellige slags kan vi bevise, at vi er de gode udlejere, som folk kan se gør en forskel, siger brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen.

Medvirker til at gøre en forskel

– Vi skal bruge udnævnelsen af Årets Festudlejer til at promovere Brancheforeningen Danske Festudlejere og fortælle om de ting, der gør at personen/udlejningsfirmaet belønnes. Det kan være medvirken til at markedsføre brancheforeningen, have foretaget tiltag af kulturel art, have udvist ambitioner om at tilføre festudlejningsbranchen nye initiativer, medvirken til at gøre en positiv forskel på mange måder. Det kan være initiativer, der begrænser nedslidningen af personalet, gode kollegiale egenskaber eller andre spændende måder at have gjort sig bemærket på. Ud fra indstillinger fra medlemmer vælger bestyrelsen Årets Festudlejer 2016.

Kunstværk og diplom

Præmien bliver et kunstværk med påmonteret plade med påskriften Årets Festudlejer 2016. En præmie der sammen med et diplom er til medlemmets eje.

Tænk på Årets Festudlejer 2017

– Jeg vil anbefale alle medlemmer til allerede nu at se fremad og gøre klar



Brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen opfordrer til at rose hinanden, når der er lavet gode tiltag.

til at indstille en person/firma til modtagelsen af æresprisen i 2017. Vinklerne på hvordan man gør sig berettiget til titlen kan være meget forskellige. Det er derfor afgørende, at man får så mange positive ting med i sin indstilling som muligt, understreger brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen.





Brødrene Steen og Mogens Thomsen ved et af de skilte, som gør, at kunderne ikke er i tvivl om, hvor de finder udlejningsforretningen.

Eksplosiv udvikling i



Nyt kvalitets service har Steen og Mogens Thomsen købt stort hjem af hos et velrenommeret udenlandsk firma.

Fleksibiliteten er skyld i, at det ruller derud ad for Vejen-Askov Telt og Serviceudlejning, hvor brødrene Steen og Mogens Thomsen knokler med de mange festligheder, der hele året løber ind. Et arbejde de klarer ved siden af et fuldtids arbejde med at køre kranbil og foretage specialboringer af huller over hele Danmark. Udfordringerne uden for den faste arbejdstid har stor prioritet hos de to brødre, som gerne vil have større arrangementer ind, men som ikke glemmer de mindre. Det er jo dem, udlejningsforretningen er bygget op fra, konstaterer de enstemmig.



Den specialindrettede trailer indeholder alle dele til teltopstilling.

Løbende professionel udvikling

Den rivende udvikling der er i Vejen-Askov Telt og Serviceudlejning gør det nødvendigt at omstrukturere lagerlokalerne. Kontoret skal adskilles fra lageret, lokaliteterne ændres for servicen, en ny opvaskemaskine skal anskaffes. Den skal sammen med en bestikpolerings maskine medvirke til, at det er rent og flot service, der leveres til kunderne eller som de selv henter i lagerlokalet. Det skal være professionel behandling, kunderne får hele vejen igennem. Det kræver, at



Brødrene Mogens og Steen Thomsen ses her foran deres lagerhal, som de er klar til at lave om på.

udlejningen i Vejen-Askov

vi hele tiden udvikler os, siger brødrene Steen og Mogens Thomsen samstemmigt. De erkender samtidig, at jo flere kunder des længere arbejdstid.

Kvalitets service til små penge

– Vi har lige mere end fordoblet vort lager af service. Flot og billigt service, som vi er stolte af og som kunderne er glade for. Et indkøb der er lavet i samarbejde med vores lokale Erhvervs-kontor. De har åbnet dørene for indkøb hos en velrenommeret udenlands serviceproducent. En åbning som vi påtænker at skulle bruge til salg af service til andre festudlejere. Der er plads til, at vi vil kunne tjene en skilling og kunderne får noget super materiel til små penge.

Det bedste for kunderne

– Fra vi købte borde og bænke af den lokale brugs og idrætsforening er vi kommet langt i bestræbelserne på at få opbygget en solid udlejningsforretning. Vi plejer kunderne ved at udleje kvalitetsvarer. De får altid god service, og de kan næsten altid komme og hente det lejede. Vi er klar sidst på eftermiddagen eller i weekenderne. Afhentning og

tilbagelevering sker på de bedste tidspunkter for lejerne, siger Mogens Thomsen, Vejen-Askov Telt og Serviceudlejning.

Klare arbejdsfordelinger

– Jo! Det kræver helt klare aftaler omkring arbejdsgangene, når to brødre som os arbejder sammen. Dem har vi lavet. Jeg står for udfærdigelse af pristilbud samt opstilling og nedtagning af telte. Mogens står for alt med hensyn til regnskaber og udlevering af materiel, siger Steen Thomsen. Aftaler som vi er helt enige om, og som vi begge respekterer. Der skal være tid til ind imellem at lade op, tilføjer han.

Investerer når pengene er på bogen

– Med hensyn til anskaffelser af nyt materiel så er det noget, der planlægges. Vi laver hver vores ønskeseddel på, hvad der skal investeres i, og hvordan vi skridt for skridt gør det. Vi vil gerne have flere store opgaver ind, men må indtil pengene er der, klare det ved at samarbejde med andre udlejere. Når pengene så er der, så laver vi handleerne, nikker Steen og Mogens Thomsen bekræftende til.



Mogens Thomsen i gang med at lave regnskabet, som er en af hans opgaver.



Mogens Thomsen med nogle af de plastikkasser til glas, de har valgt at bruge.



Opvaskekurve & Vogne

- Glasbakker & Plastkasser
- Forsegling og Emballering
- Alt til håndtering af Glas & Porcelæn.



Eks.: Opvaskekurve fra Kr. 79,-



Eks.: Vogn til glasbakker Kr. 349,-

Kontor Cirklen.dk

DK-4300 Holbæk • Tlf. +45 5624 4252 • Fax. +45 5624 4262



Hos DFM møder du 14 engagerede og kompetente medarbejdere, der altid tager udgangspunkt i dit behov.

Hos DFM har vi specialiseret os i Telt- og service udlejningsbranchen, derfor vil vi være i stand til at yde dig den optimale rådgivning.

Kontakt person: Carsten Hartlev

Tlf.: 73 40 41 42

Email: erhverv@danskforsikring.dk

KONTAKT OS for nærmere information samt andre GODE TILBUD

SÆSONTILBUD: 2017

NYHED 2-i-1 PARTY TELT:

1 stk. 12x30 m

FLEXIBEL FORDEL: Dette telt kan ved tilkøb af spærforlængninger udvides til 15 x 30 m.

INTRO-
PRIS

190.000,- Dkk

Teltene opfylder de danske samt europæiske krav og er klargjort til certificering

1 stk **Röder HTS**

"LONDON"

6x6 m **PAGODE TELT**

SPECIAL-
PRIS

20.399,- Dkk
med 50% vinduer

HTS
RÖDER HTS HÖCKER
GMBH

Röder HTS Höcker GmbH - Hinter der Schlagmühle 1 - D-63699 Kefenrod - Tyskland
Tel: +49 6049 95100 - Fax: +49 6049 9510 20 - Email: verkauf@roeder-hts.de

• Kontakt i Scandinavien: Carsten Lidegaard - Tel: +46 70325 3610 el. - email: carsten.lidegaard@roederhts.com



Et "Kibæk drivhus" er lige så effektivt som et almindeligt drivhus.



Eksperimentet med at lave en fast dør, der passer ind i et Kibæk Telt, var en dyr men effektiv investering. Siden er ideen blevet brugt til udvikling af flere prototyper.

TELT-DRIVHUSET hvor **tomaterne** gror

Ønsker man sig et drivhus, der holder, så har Torben Høgh Johansen, Hold da helt fest i Vordingborg, recepten. Han har bygget sig et lille Kibæk drivhus med egen produceret dør til. En dør der blev inspiration til en fast dør i telte og en stor inspiration til Kibæk Presenning til udvikling af faste døre.

Stærk og effektiv

Torben Høgh Johansens erfaringer er, at det er et drivhus, der holder i mange år. Som ikke er sårbar over for børn der spiller fodbold. Holder til stærk vind og som med tag-og sideduge af klar plast virker præcist lige så effektiv over for drivhusplanterne som et almindeligt drivhus.



Torben Høgh Johansen ses her i gang med at plukke tomater i sit lille "telt drivhus". En konstruktion der er væsentligt stærkere og mindre sårbar end et almindeligt drivhus.

**Online-baseret
- præcis som din netbank!**



Vi drifter, laver backup og udvikler hele tiden nye funtioner

WIOSOFT UDLEJNINGS PROGRAM

Mere end 500 bruger vores software til at styre deres udlejnings firma!

Forenings tilbud:

Startpakke 1:

- En halv dags træning hos jer!
 - Dataimport fra gl. system.
- Kr. 8.000,- for første år/herefter kr. 5.000,- pr. år.

Startpakke 2:

- En halv dags træning hos jer!
 - Dataimport fra gl. system.
 - Opsætning af online booking for kunder.
- Kr. 15.000,- for første år/herefter kr. 8.000,- pr. år.

Tillæg for design af ny hjemmeside kr. 10.000,-

Integreres med:



**Mød os på
mini-messen
4. marts 2016**



www.wiosoft.com / info@wiosoft.com



Tadas Survila i gang med at fastspænde plastikgulv før afgang til kunden.



Opgaverne er mange for Morten Jensen, som er med til at tage de hårde træk.

Familien samarbejder om BORD DÆK DIG

At finde sig en niche i festudlejningsbranchen kan være svært, men det er vigtigt at holde ved den, når den findes. Det har Gert og Morten Jensen, Bord Dæk Dig, Vallensbæk Strand, erfaret gennem mange år. De er nemlig de eneste festudlejere i Danmark, som kan dække op til et stort selskab med sølvtøj. Det gælder bestik, soveskåle, fade, kaffe- og tekander og meget andet. Et lager af sølvtøj, der gør dem attraktive, når den store fest skal holdes med maner med op til 400 mennesker. Kongehuset er en af de store kunder, idet de bruger sølvtøjet til mange fester på slottet.

Alle verdens landes flag

Bord Dæk Dig har også en anden specialitet, som de er ene om i Danmark, nemlig flag i forskellige størrelser fra hele verden. Et lager af flag der fylder flere reoler og som fulgte med i en handel, da Gert og Morten Jensen købte Staunings udlejning for en del år tilbage. De erkender, at udlejningen ikke er stor eller rentabel, men at det er en niche, de værner om. For når store internationale arrangementer afvikles i Danmark, er der brug for dem og så tager det andre udlejningsting med sig, siger Gert og Morten Jensen enstemmig.

Byggede selv de første telte

– Vi har et bredt sortiment af festudlejningsartikler. Et lager der er bygget op siden firmaets opstart i 1978, altså for 38 år siden. Vi var de en af få udlejningsforretninger i København, der udlejede service. Da der ikke var nogen, der udlejede telte, så var vi to der gik sammen for at udforske denne verden. Vi lavede to telte hjemme i baghaven. De blev lavet af rør og var meget tunge. Vi fik lavet en dug til teltet og udlejningen kom hurtigt i gang, fortæller Gert Jensen, som er senior i firmaet Bord Dæk Dig, som i 2004 blev overdraget til sønnen Morten Jensen.

Innerlining og sølvtøj

– Vi er i dag en moderne udlejningsvirksomhed, der udlejer rammetelte, gulv, inventar, service og meget mere. Der er tradition for, at folk har brugt os som leverandører i mange år og det kører videre. Vi laver mange opgaver på og uden for Sjælland. Sidste store arrangement uden for Sjælland var på Mols. Her lavede vi et top trimmet bryllup med innerlining og sølvtøj til opdækningen. Et yderst mondænt arrangement som vi satte et klart præg på. Det er et af mange, hvor tingene skal være så fuldendte som muligt, siger festudlejer Morten Jensen.

Den økonomiske krise satte sine spor

– Vi har prøvet næsten alle muligheder inden for festudlejning, men har ikke planer om at hoppe ud i nye og større projekter. Vi kan tydeligt mærke, at den økonomiske nedtur i 2008 hænger ved og har betydning for omsætningen. Men hvorfor lave nye store tiltag, når vi har det materiel, der er behov for og så har vi vore nævnte specialiteter, som gør os attraktive i hele landet.

Familiefirma med sammenhold

Bord Dæk Dig er et familiesamarbejde, som har fungeret i mange år. Først var det med forældrene Gert og Tove Jensen, der stod ved roret. Nu er det Morten Jensen, der er opvokset i miljøet. Det godt assisteret af sine forældre, der begge nærmer sig 80 år. Gert møder op på kontoret hver dag og tager sig af telefonen, laver aftalerne om leveringerne, hjælper til med pakning og transporterer mindre ting rundt, hvis det er nødvendigt. Tove har mere fundet hyggen derhjemme, men hjælper til når tingene står på gloende pæle. Morten er praktikereren, som sørger for udbringning, opstillinger, lager, logistik og meget mere.



Familien klarer sammen driften af udlejningsfirmaet Bord Dæk Dig, Valensbæk, her ses indehaveren Morten Jensen, Charlotte Dronninggaard og stifteren Gert Jensen.



Som det eneste firma i Danmark har Bord Dæk Dig flag i forskellige størrelser fra alle lande i verden.



Gert Jensen passer kontorarbejdet og tager imod bestillinger.



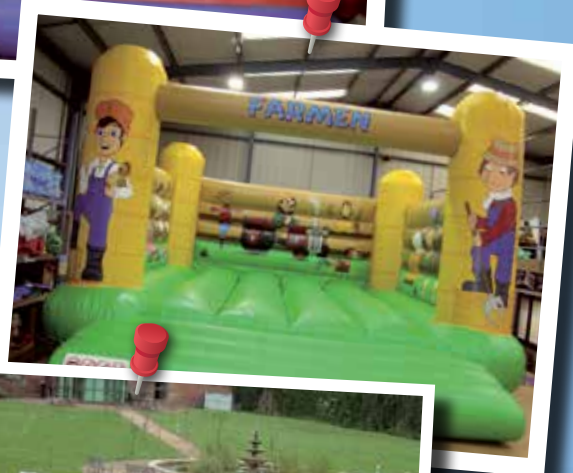
Er der reparationsarbejde, hvor der skal bruges en drejbænk, så klarer Morten Jensen den.



Morten Jensen har det bedst med de fysiske udfordringer og erkender, at kontorarbejdet ikke er det, han har mest lyst til.



HOPPEBORGE TIL SÆSON 2017



BESTIL ALLEREDE NU OG FÅ LEVERET TIL SÆSON START 2017

**For yderligere info, aftale om demonstration,
eller oplysninger om hvad vi har på lager
til omgående levering...
Ring til Leif på tlf. 22198598**

**Med venlig hilsen
Holtegaard Trading**

www.holtegaardtrading.dk • 22198598

**LEVERANDØREN DER IKKE KONKURRER MOD UDLEJEREN
Markedets stærkeste leverandør - til den professionelle udlejer**

Professionelle leje- og leveringsbetingelser giver tryghed



Advokat Mogens Kjær understreger, at professionelle leje- og leveringsbetingelser også kræver supplerende professionelle informationer til lejerne.

Efter en grundig bearbejdning er Branche-foreningen Danske Festudlejere blevet enige om et sæt professionelle standard leje- og leveringsbetingelser. Leje- og leveringsbetingelserne er tænkt som et værktøj, der vil være til rådighed for alle brancheforeningens medlemmer.

Jo mere forståelig, jo færre tvister

Leje- og leveringsbetingelserne er lavet på baggrund af en række forskellige eksisterende leje- og leveringsbetingelser i festudlejningsbranchen, sammenholdt med de mange udlejningsmuligheder der efterhånden er og de forskellige udfordringer som de forskellige typer materiel giver.

Der er lagt vægt på, at det overordnede indhold fremstår overskueligt og læsbart.

De overordnede leje- og leveringsbetingelserne er tænkt som et udgangspunkt for brancheforeningens udlejere.

De underliggende specialaftaler bør herudover være så konkrete som muligt og have et indhold, der dækker de særlige forhold, som udlejning af specialudstyr giver anledning til.

Jo mere klare betingelserne er, jo større sandsynlighed er der for, at der ikke opstår tvister imellem lejer og udlejer.

Alle i brancheforeningen kan kun være interesserede i, at deres lejemål skal være en god oplevelse for lejerne, og jo klarere informationer lejerne får om det lejede, jo større er sandsynligheden for, at lejerne forbereder sig korrekt, håndterer det lejede rigtigt, og at hvert lejeforhold bliver en succes.

Tilbagemeldinger er blevet indarbejdet

Alle Brancheforeningen Danske Festudlejerens medlemmer har haft mulighed for at læse et udkast igennem og komme med forslag til tilretninger. Brancheforeningen er derfor overbevist om, at alle tænkelige vinkler er kommet med. De tilbagemeldinger, der er kommet fra medlemmerne, er blevet inddraget i den endelige formulering.

Ingen skal købe katten i sækken

Det er vigtigt at se en leje- og leveringsaftale som et redskab til at skabe tryghed og sikkerhed for såvel lejer som udlejer. Ingen skal "købe katten i sækken", når de lejer deres materiel hos professionelle udlejere. Lejerne skal have de informationer, der skal til for at håndtere det lejede materiel og skal vide, hvad konsekvenserne er, hvis de håndterer både samarbejdet med udlejer og materiellet forkert.

Udlejerne skal altid sikre sig, at lejerne får de nødvendige oplysninger om materiellets brug og hvilke forpligti-

gelses lejerne har både før og under lejemålet. Disse ting er fundamentet for at alting går godt.

Hvis lejerne er i tvivl om hvordan lejemålet skal forløbe, skal de gerne kunne finde svaret i leje- og leveringsbetingelserne og de underliggende specialaftaler.

Vigtigt med grundige informationer

Det er vigtigt at alle udlejere gennemgår leje- og leveringsbetingelserne og får nedskrevet de mange supplerende oplysninger, der er nødvendige vedrørende de specifikke elementer der udlejes, og at de får lavet procedurer ved levering/afhentning samt afhentning/returnering. Der skal laves brugsvejledninger, informationer om sikker brug af de lejede dele, hvordan det skal pakkes m.v. Det er også vigtigt, at der er faste procedurer for hvornår og hvordan disse informationer udleveres til lejerne i forbindelse med de enkelte lejemål.

Endelig bør den enkelte udlejers hjemmeside opdateres, så alle relevante informationer kan hentes her.

De overordnede Leje- og leveringsbetingelserne er ikke nogen garanti for at alle lejeforhold forløber uden problemer, og alle foreningens medlemmer skal derfor opfordres til at være grundige med hensyn til at få lavet dette informationsmateriale.





Der var brug for en toilet-vogn med stor kapacitet og så købte Torben Friis en sådan.

FULD KNALD

på udlejningen i Maribo



Travlheden med flytteforretning, teltopstilling, udlejning af bokse og meget andet gør, at Allan Friis ofte må tage aftener og nætter med for at nå kontorarbejdet.



At transportere en tagdug på rulle er ingen sag for Sydhavsfests medarbejder.



Udlejningen af service og bestik er vokset betydeligt.



Containere er indrettet til opbevaring af telte. Alt hvad der skal bruges til et 6 m telt er at finde i den specialindrettede container.



Sydhavsfest har mulighed for at opstille mange kvadratmeter pavilloner.

Når alsidigheden og intentionerne er store, ambitionerne tilsiger at nå meget og man ledes til at købe det, man ikke lige har, men mangler, så er vækstmulighederne mange. Det viser Allan og Pernille Friis, Sydhavsfest i Maribo med deres drift af en kombination af rigtig mange ting. Telte, service, inventar, gulve, udsmykningsgenstande, jukebokse og meget andet er på deres lagerliste. Hertil kommer flytteforretning, containerkørsel, opstilling af festivalhegn, udlejning af toilettrailere, containere, lagerrum med titlen "Lej et rum". Man taber pusten ved blot at tænke på den store aktivitet, firmaet dækker over.

Hele Danmark som arbejdsplads

10 faste medarbejdere, foruden løsarbejdere og vikarer er hver dag i fuld gang og arbejdsdagen er meget varieret. Den ene dag er det teltopstilling, transport med containere eller flyttelæs til et eller andet sted i Danmark. Andre dage er opgaverne indretning af asylcentre et eller andet sted i Danmark. Variationen af arbejdsopgaver er mange og Allan og Pernille Friis' koordinering krævende.

Masser af arbejdsopgaver og syv børn derhjemme

Mange gule sedler på Allans skrivebord er påmindelser om nye bestillinger på leje af telte, flytteopgaver, pristilbud der skal laves eller helt andre ting. Opgaver der kræver sin person at kunne nå igennem. Når man ved, at der derhjemme er syv børn, der har en indholdsrig hverdag, så er det man tænker: "Godt kørt".

Overhalede festudlejer indenom

– En festudlejer udfordrede i en avisartikel mit flyttefirma. Han tilbød mindre flytteopgaver og jeg tænkte, at det var nok. Jeg startede herefter op på udlejning af telte, service og alt hvad der hører en god fest til. Et tiltag som jeg aldrig har fortrudt. Det kører derud af og gennem de seks år der er gået, er festudlejningsfirmaet eksploderet.

Sponsorater giver gode kontakter

– Vi er sponsorer hos nogle af egnens idrætsforeninger og det har givet pote. Det netværk vi er blevet en del af grundet vore sponsorater har givet gode kontakter og mange fester. Det



Kontrollen med glas og porcelæn er stram, når det kommer hjem fra fester.

betyder, at antallet af fester stiger og festerne bliver større og kræver mere grej. Det gør, at lagerpladsen skrumpes og at flere lokaliteter tages i brug, siger 46-årige festudlejer Allan Friis, Sydhavsfest, som selv er med såvel på kontoret, som når der stilles telte op eller de tages ned samt mange af chaufførjobbene.

Alt til festen

– Udlejning af opbevaringscontainere og depotrum hitter. Salg af fadøl og vine gennem samarbejdspartnere er en succes. Levering af et fuldt koncept med mad, kokke og tjenere fikser vi. Vi leverer alt til festen og det vi ikke lige har på lager, skaffer vi. Enten ved at købe det hjem eller leje det hos udlejere i nærheden, for kunderne skal have det de ønsker sig, er en klar udmelding fra Allan Friis, Sydhavsfest, Maribo. Han tager telefonen endnu engang og lover en kunde, at opgaverne bliver løst. Hvor må han sove godt, når han kommer hjem.



Humøret er højt blandt flyttemænd og teltmontører. Her løftes Allan Friis op af medarbejderne.



Speciallavede vogne gør, at det er let at flytte rundt med plastikgulvet.



Markedet for udlejning af opbevaringsboks er næsten udtømmeligt, hvorfor der løbende bliver bygget nye.

Allan Friis ses her foran sin bilpark, som bruges til såvel flytteforretning som telt- og serviceudlejning.



Balloner til enhver lejlighed
– i alle farver og former...



Viborg Ballon A/S

Gørtlervej 7 · 8800 Viborg · Tlf.: 86 62 12 00
www.viborg-ballon.dk bini@viborg-ballon.dk

MESSEPLAKATER

Skal vi printe plakater til din stand?

A2 PLAKATER

1 stk. 100 kr. - 2 stk. 150 kr.

Priserne er ekskl. moms og levering.

Vi printer naturligvis i flere formater.

Har du brug for hjælp til grafisk opsætning,
klarer vore grafikere også det!

Kontakt os på

20 30 65 43

eller kontakt@boostingbusiness.dk



LIGT OS PÅ FACEBOOK

REKLAME- & WEBBUREAU

**BOOSTING
BUSINESS**

HARDCORE BRANDING

Himmerlandsgade 150 • AARS
www.boostingbusiness.dk

SKILTE - FACADER - AUTOREKLAME
BYGGESKILTE - STORFORMAT PRINT
T-SHIRTS - TEXTILTRYK - PYLONER
KLISTERMÆRKER - BANNERE - FLAG.



Per Nielsen
Tlf. 2361 6802
per@skiltefabrikken.dk

Alt i Reklame
Skilte, Design & Print
SKILTEFABRIKKEN
TRYK PÅ
9867 6802
WWW.SKILTEFABRIKKEN.DK



Renè Nielsen
Tlf. 4037 0046
rene@skiltefabrikken.dk



skiltefabrikken.dk

Totalleverandør af Reklame

Skiltefabrikken TrykPå - Rønbjergvej 78 - 9681 Ranum - Tlf. 9867 6802 - CVR: 86348128



Udvalget af varer er bredt og tilbuddene mange på Minimessen.

MINIMESSE med udstilling og konkurrencer



Peter Zederkof præsenterer her nyheder for Mogens og Steen Thomsen, Vejen-Askov Telt & Serviceudlejning, Vejen.

Sidste nyheder inden for service og mange andre ting, der indgår i festudlejningerne, udstilles på Minimessen.



Minimessen, der afvikles d. 4. marts 2017 på Quality Hotel Høje-Tåstrup, bliver en dag med inspiration, direkte kontakt til de udstillende virksomheders repræsentanter, kontakt til kollegaer men også nogle få underholdende konkurrencer. Vi ser frem til en messe med mange udstillere og stor deltagelse af udlejere fra hele landet. En dag hvor ikke-medlemmer også er meget velkomne til at deltage, siger Brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen.

Konkurrencer for alle

For at gøre Minimessen mere attraktiv at deltage i, så vil der blive afholdt et par konkurrencer, hvor der er gode



Kenneth Plauborg, Kibæk Presenning, ses her i snak med Gorm Andersen og Lone Jensen fra Gorms Telt- og Serviceudlejning.

præmier til vinderne. Konkurrencer som relaterer til det arbejde, der udføres i det daglige udlejningsarbejde, og som alle vil kunne deltage i.

Ikke-medlemmer er VELKOMNE

– Vi er i fuld gang med at lave en ekstraordinær Minimesse med et bredt udvalg af de varer, som indgår i mange medlemmers udlejningskoncept. Mit gæst er, at det bliver en af de største Minimesse vi har haft i Brancheforeningen. Det vil være glædeligt, om medlemmer vil finde tid til Minimessen. Her vil de kunne hente meget inspiration og samtidig opleve den positive stemning og dialog, der er blandt medlemmerne. Et møde der vil kunne give inspiration til et medlemskab, siger brancheforeningens næstformand Lone Hjortshøj.





Gorm Andersen har store forventninger til fadølssalget, som er en ny aktivitet.



Sidste skud på stammen hos Gorm Andersen er salg af fad- og flaskeøl. Han har fået depot for Hancock.



Gorm Andersen og Lone Jensen suger ideer til sig på Minimessen.

TILFREDSE KUNDER giver

Bagersvenden i Skagen lovede sig selv fire timers søvn om natten i sommerperioden og resten af tiden kunne han godt bruge på sit arbejde i Super Brugsens bageri og med at stille telte op ved alle de festligheder, der ønskede hans hjælp. Et hårdt liv for bagersvenden Gorm Andersen og ingen i Vendsyssel var i tvivl om, at når de skulle have fat i et telt, så skulle de til bageren. Det kunne han levere og hjælpe til med at opstille, når han havde forladt bolledejen og havde fri til udlejningsarbejdet.

Telte blev smedet sammen

Da Baptistspejderne for 22 år siden manglede et telt til loppemarkedet ved loppemarked i Sindal tog Gorm Andersen på egen hånd fat i at få lavet et telt. Tegninger blev udfærdiget, jern til gitterspærret savet ud og svejst sammen, seilmageren fik taget mål af konstruktionen og lavede dug til teltet. Teltet blev stillet op, så loppemarkedet havde de rigtige rammer. Det var Gorm Andersens entre ind i teltudlejningsbranchen, som startede op med det ene telt gennem flere år. Et nyt blev smedet sammen, dug tilpasset og så var der to størrelser at vælge imellem.



Med disse hjulsæt har Gorm Andersen udarbejdet en trækvogn, som let kan passere forhindringer som kantsten m.v.



Idemanden Gorm Andersen er en kreativ udvikler af forlystelser og hjælpemidler.

Udlejningen drøede derudad

Et tungt knokkelarbejde som kun var en udfordring i de unge år, men lysten til at få fat i noget lettere håndterbart materiel var i tankerne mange gange. Da en advokat så ringede for at høre, om han var interesseret i at overtage et telt fra et konkursbo var chancen der. Et 6x12 m telt produceret af Kibæk Presenning var en realitet og herfra tog tingene virkelig fat. De selvkonstruerede telte blev solgt. Det ene blæste omkuld for den nye ejer og blev kasseret. Det andet blev sat op som et læstед for kreaturerne på en gård. De var således ikke til gene for Gorm Andersens udlejning, der bare drøede derudad.

Fra tilbagegang til mange års fremgang

– Jeg besluttede mig for at købe en mindre ejendom ved Bindslev sydvest for Skagen og lavede sammen med banken et budget for, hvordan det økonomisk ville se ud, hvis jeg droppede mit arbejde, købte ejendommen og satsede på udlejning. Banken godkendte budgettet og lurede noget, da jeg efter et år i udlejningsbranchen havde udlejet for det beløb, der var satset på femte år. Tingene fløj bare



En polérmaskine har Gorm Andersen ønsket sig længe, men han købte den først, da den var til halv pris og kom fra Sverige.



Gorm Andersen har lavet et specielt løfte åg til guldplader, så kanterne ikke bliver ødelagt, når de løftes.

den optimale reklame

derud af og bortset fra en mavepumper ved kriseårets start, så har jeg haft en pæn konstant procentvis fremgang hvert år. En fremgang som jeg tror, jeg kan holde i årene fremover, siger Gorm Andersen, Gorms Telt- og Serviceudlejning, Bindslev.

Øldepot for Hancock

– Vi har telte i mange bredder og længder. Alt i inventar, gulv, varme, service, food-maskiner og sidst er vi blevet godkendt som øldepot for Hancock Bryggeriet. Vi er kommet godt i gang med ølsalget, men forventer meget mere. Her kan folk købe ankre med fadøl eller andre specialiteter inden for øl og vand. De kan låne fadølsanlæg og når de skal have det, så følger der måske telt, inventar og andre ting med. Jeg er sikker på, at det vil blive en god forretning.

Symaskine tjente sig hjem på et år

Opfindsomheden er stor i Gorms Telt- og Serviceudlejning. Der bliver ikke købt stort og dyrt hjem. Der ventes til det rigtige tidspunkt, hvor prisen er rigtig og så handles der. Skal der laves udvikling af transportmateriel, så overvejer Gorm Ander-

sen tingene flere gange for at få det bedste resultat, og når ideen er den rigtige, laver han det selv. En nyindkøbt symaskine har mere end tjent sig hjem det første år efter, at han selv er begyndt at lave reparationer af telt-dugene og sy nye lynlåse i. Hvorfor ikke lave det selv, når man kan, spørger Gorm Andersen, der ser det som en selvfølge at komme så billigt gennem vedligeholdelserne som muligt.

Ønsker stadig fire timers søvn i døgnet

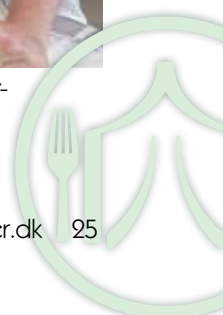
– Jeg overvejer meget at ansætte en medarbejder, for jeg vil stadigvæk gerne sove fire timer i døgnet. Som udviklingen har været, så kniber det mange gange med at få den nødvendige søvn. Gamle og trofaste samt nye kunder ringer hele tiden og bestiller materiel til deres fest. Vi får nemlig den bedst opnåelige reklame gennem mund til mund metoden. Tilfredse kunder giver den optimale reklame, og det er den vi lever af, siger Gorm Andersen, Gorms Telt- og Serviceudlejning, Bindslev.



Der er travlhed, når man er ene om at lave arbejdet og telefonen ringer flittigt.



Gorm Andersens investering i en industrisymaskine var en god ide. Den tjente sig hjem i den første sæson.





Sejlmager og verdensmester i sejlsportsverdenen Mikkel S. Hartvig Andersen viser her, hvordan kederne let og elegant kører gennem gangen på profilen.



Det var fra udvikling af kedere til sejlsportsverdenen at sejlmageren Mikkel S. Hartvig Andersen, fik lyst til at lave nyhedsproduktet til teltduge.



Kederen fastgøres med fem små skruer og er så klar til at beskytte tagdugen og vulstkanten. I kederen er der lavet et hul, så det er let at montere en trækrog heri.

VERDENS på vej til

En verdensrevolutionerende nyhed til festudlejningsbranchen er på vej til at blive implementeret til teltverdenen. Plastik forstærkninger til hjørnerne af tagdugene vil blive en besparende forebyggelse, som vil fjerne mange irritationsmomenter i det daglige arbejde med opstilling af rammetelte. Et tiltag lavet af verdensmester i sejlsportsverdenen og sejlmager Mikkel S. Hartvig Andersen, Rungsted Kyst. Et tiltag som han har fået verdenspatent på og som i den kommende tid vil blive markedsført i Danmark. Han vil således være blandt udstillerne på Minimesse ved Foreningen af Danske Festudlejeres forårsmesse på Quality Hotel Høje-Taastrup.

Tagdugene beskyttes mod ødelæggelse

Plastik forstærkningerne til tagdugene, som i fagsproget hedder kedere, har i flere år været under udvikling og en række svagheder er blevet rettet til. Med en blanding af nylon og kemi-

kalier er de blevet gjort bøjelige og holdbare. Kederne placeres i hjørnerne af tagdugene ved, at der monteres nogle skruer ned gennem dugen. Disse sættes i et bestemt mønster der gør, at trækket i dugen fordeles optimalt. Herved bliver trækket fordelt til hele dugen og gør den derved stærk. Kederen er formet til at kunne trækkes gennem den gang, der er i spærene. Herved beskyttes tagdugene mod de skarpe kanter, der kan være og som ofte er årsagen til, at vulstkanterne på teltene ødelægges.

Kederne har succes blandt sejlere

– Min uddannelse som sejlmager med to års arbejde i såvel Danmark og USA, har givet mig et betydeligt kendskab til PVC-materialets opbygning og med erfaringer som elitesejler lærte jeg, at det var nødvendigt, at sejlene var i orden. Ofte viste tjek af materiellet, at der var mangler, svagheder eller brud som gjorde,



Vulstkanten er sårbar over for at ramme spærprofilernes kanter. Er skaden først sket, koster det en ny vulstkant på hele teltdugen.



Kederen er lavet af en blanding af nylon og forskellige væsker. Det gør den bøjelig, så den let passer igennem toppen på teltet.



Kederen er ikke modtagelig for grater i spærenes løbegang, som vulstkanterne er. Derfor sker der ikke de ødelæggelser, som der normalt opstår ved at trække dugen ubeskyttet på.



Der findes forskellige størrelser på kederne, så de passer til forskellige størrelser teltduge.

REVOLUTION festudlejere

at sejlene ikke var optimale. Sejlene monteres næsten på samme måde som tagdugene gør det ved at de skal passere gennem en gang præcis som tagdugene. Efter at have høstet stor succes med udvikling af kederne til søsporten, hvor de sælges over hele verden, så tog jeg fat på en videreudvikling til teltduge. Denne udvikling er nu så langt fremme, at kederne laves i flere dimensioner, afhængig af de løbegange, der er i teltprofilerne og de bredder af telte, de skal passe til. En ren dansk udvikling og produktion som jeg ser frem til bliver en verdensomspændende forretning, idet vi har fået den patenteret i næste alle lande i verden, siger ideudvikler, sejlmager og verdensmester i sejlsport Mikkel S. Hartvig Andersen.

Forebyggelse giver store besparelser

– Jeg har under hele udviklingsarbejdet haft en tæt kontakt til nogle af verdens største teltproducenter. De

har med spænding fulgt udviklingen fra etape til etape, og deres ideer og spørgsmål har været en udfordring at få til at passe sammen. Det gør de nu og vi har fået et produkt, som kan blive en stor besparelse for danske teltudlejere. Det ved at undgå de gener, der ofte opstår under arbejdet med montering af tagdugene, men så sandelig også i form af reparationer af dugene. Kederne skal monteres som en forebyggelse mod at vulstkanterne beskadiges. Er de først det, så skal hele vulstkanten udskiftes og det er kostbart. Hvorfor også gøre det, når det i høj grad kan undgås mod en beskedent investering, siger Mikkel S. Hartvig Andersen.

Prøv selv på Minimesen

Han ved, at mange ejere af telte vil spørge sig selv, om det nu er til at have med at gøre og om det kan betale sig. Det vil de kunne får klar besked på under Minimesen. Her kan alle få lejlighed til at prøve

at montere kederne, prøve dem af i profiler. Sammen med et godt messetilbud kan mulighederne for teltejerne ikke være mere åbne.



Mikkel S. Hartvig Andersen har sikret sig verdenspatent på kederne, som kommer til at spare teltejerne for store beløb.



Sydhavsfest.dk udvider i Maribo

Som det står beskrevet i artiklen på side 20 - 21, så er der fuld knald på hos Sydhavsfest.dk i Maribo og det passer. Pr. 1. januar 2017 har Allan Friis, Sydhavsfest.dk, nemlig købt et nyt 2.000 m² stort lagerlokale på Bays Vej 2 i Maribo.

Indretter stort køkken og festlokale

– Det går bare derudad og vi har brug for et sted, hvor vi kan samle alt omkring festudlejning, kontor, flytteforretning og opbevaring. Det har vi fået nu, og som noget nyt så laver vi et stort køkken og indretter et festlokale til udlejning. Det giver os helt nye muligheder og dem ser vi frem til at afprøve, siger direktør Allan Friis, Sydhavsfest.dk. Han understreger, at de samtidig beholder lagerlokalerne i Nykøbing Falster.

Tillykke!

Brancheforeningen Danske Festudlejere ønsker jer TILLYKKE med udvidelsen.



Lagerlokalerne blev meget større for direktør Allan Friis, Sydhavsfest.dk, da han efter nytår erhvervede sig 2.000 m² nye lokaliteter i Maribo.



LENA BESTIKSERIE



Rustfrit 18/10 stål, hammerslået.

13100301	Spisegaffel	208 mm	13,45
13101501	Bordkniv	225 mm	15,95
13100201	Spiseske	206 mm	13,45
13102601	Kaffeske	143 mm	7,95

Kun salg i æsker à 12 stk.

Vi har flere dele i serien. Se dem på www.bronnum.dk



KONGELIG HOFLEVERANDØR

BRØNNUM

Ellekær 10 · DK-2730 Herlev · Tel. +45 44 88 84 00
mail@bronnum.dk · www.bronnum.dk

Priserne er gældende til den 14. maj 2017

Jobmulighed! – Værsgo!

Kreativitet med hensyn til at tjene til dagen og vejen er stor. Det har denne mand i Vietnam lært og fået et levebrød ud af det at sælge candyfloss. En candyflossmaskine i en kasse på bagagebæreren af knallerten, sukker og farvestoffer til at lave candyflossen og så afsted ud til skoler. I frikvarterene sælger han de candyfloss, han laver, mens børnene modtager undervisning. Deres penge får han, når de holder fri.

En jobmulighed som har succes i Vietnam. Candyfloss-sælgeren har travlt i sin lille gesjæft, men om den vil holde i Danmark, vides ikke. Mig bekendt har den aldrig været afprøvet, men der er en jobmulighed, så værsgo at tage fat.



Candyfloss-sælgeren i Vietnam med sin forretning foran skolen.

◀ Fortsat fra forsiden

puttes i papirkurven og nye enslydende inspektionscertifikater må på banen. Det uden at det koster indehaverne af certifikaterne en krone. Det er ikke vores skyld, at der er flimmer på linjen. Det er alene certificeringsorganerne og DANAK, der har ansvaret herfor og det bør de få t, hvis der menes noget alvorligt med inspektionscertifikaterne, siger Brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen, der flere gange har rejst problematikken over for Trafik- og Byggestyrelsen uden at det har givet nogen resultater.



Faste sider med vinduer og døre havde stor interesse hos de besøgende hos Kibæk Presenning.

Forrygende messe giver troen på et godt salg i 2017

Årets åbent hus arrangement hos Kibæk Presenning A/S bød på flere nyheder. Et nyt telt på 18 m i bredden, lavet af samme profiler som 15 m telte vandt stor interesse. Med køb af forlængerstykker er det nemlig muligt at forlænge 15 m teltet til 18 m i bredden. Teltet som Kibæk Presenning har fået lavet beregninger på, lever op til gældende krav.

Kun fantasien sætter grænser

Faste sider og døre i teltene var en af udstillingens nyheder og måske en ledetil, hvordan telte vil komme til at se ud i fremtiden. Netop med lakerede aluprofiler, som kan fås i forskellige farver og hvor kun fantasien sætter grænser.

Livlig handel

– Det har været et meget vellykket

arrangement med mange besøgende og et godt salg. Vi nåede det bedste salgstal under åbent hus arrangementet, som vi har haft i de sidste fem år. Det nye 18 m telt fik vi solgt ikke mindre end tre af under arrangementet, siger direktør Helle Plauborg Nygaard, Kibæk Presenning, og oplyste, at der var stor interesse for opruller til båndstrammere og en ny model pløkoptrækker.

Præmier til købere på messen

Igen ved dette Åbent Hus arrangement var der lodtrækning blandt de kunder, der handlede på messen. Her blev 1. præmien vundet af Midtjysk Festudlejning, Sunds. 2. præmien af Jysk Festudlejning, Låsby og 3. præmien af Hold Da Helt Fest, Vordingborg.





Generalforsamling

DAGSORDEN FOR Brancheforeningen Danske Festudlejeres **GENERALFORSAMLING**
 på Quality Hotel Høje-Taastrup, Carl Gustavs Gade 1, 2630 Høje-Taastrup
LØRDAG, DEN 4. MARTS 2017 KL. 14.00



Dagsorden:

- 1. Valg af dirigent**
Herunder optælling af stemmeberettigede og fuldmagter.
- 2. Valg af to stemmetællere**
Bestyrelsesmedlemmer kan ikke vælges.
- 3. Bestyrelsens beretning**
for det forløbne år fremlægges af formanden.
- 4. Behandling af indkomne forslag**
 - Ændring af §6 fra et valg af bestyrelsesmedlemmer gælder i to år og ikke tre år.
 - Ændring af §4 så der tilføjes eksklusionsmulighed for bestyrelsen.
- 5. Kassereren fremlægger**
det reviderede regnskab.
Herunder fastsættelse af kontingent.
- 6. Valg til bestyrelsen**
På valg er Lone Hjortshøj, Hjortshøj Partyservice.
- 7. Valg af suppleanter** (to personer)
På valg er Niels Dyhring, Service 2000 A/S.
- 8. Valg af revisor**
På valg er:
 - Tom Rasmussen, Roskilde Teltudlejning
 - Brian Skøtt, Fyns Serviceudlejning.
- 9. Eventuelt**
Kåring af Årets Festudlejer 2016.

Hvert medlem kan max. medbringe én fuldmagt.

Forslag der skal behandles under punkt 4, skal være formanden i hænde senest d. 18. februar 2017.

Kun medlemmer/passive medlemmer/støttemedlemmer, der har betalt kontingent, har adgang til generalforsamlingen.

Kun medlemmer og passive medlemmer har taleret under generalforsamlingen. Passive medlemmer har ingen stemmeret.

Ønskes der deltagelse i frokosten, skal der ske en tilmelding til heine@festudlejer.dk **senest lørdag den 18. februar 2017.**



Honningkager og varme drikke



Ølkælderen under Brødremenighedens Hotel blev indtaget af festudlejerne. Her blev serveret varme drikke og dejlig honningkage.

I ØLKÆLDEREN



Brødremenighedens Hotel er en af byens ældste bygninger, som blev opført i 1773.

ikke var noget at tvivle om.

Varme drikke og honningkager

Den regntunge rundvisning i Christiansfeld endte i kælderen på Brødremenighedens Hotel, hvor der blev skænket varme drikke og honningkager. En spændende byvandring med masser af indhold som gjorde, at flere af festudlejerne snakkede om, at det var et sted som de vil besøge på et tidspunkt, hvor tiden tillader at få en dybere indsigt i byens historie.



Den 93-årige guide og fhv. kaptajn Albert Højgaard Jensen var en meget vidende person, hvis kendskab til Christiansfeld og omegn er imponerende. Her ses han i gang med sine fortællinger på Kirkepladsen med Søsterhuset i baggrunden.

Den 93-årige fhv. kaptajn og nu guide Albert E. Højgaard Jensen forførte deltagerne ved Efterårskurset, da han stod for rundvisningen i Christiansfeld. Imponerende var den store viden han havde om byen, dens historie og de mange symboler, som bybilledet indeholder. En rundvisning som vil blive husket i lang tid fremadrettet.

Honningkagernes by

Vi var på en rundvisning i Christiansfeld, som i 2015 blev optaget på Unescos verdensarvsliste over helt unikke steder i verden. Med en sådan anerkendelse er det blevet dokumenteret, at der er noget særligt at opleve i byen. En by med brostensgader og masser af gule huse og ikke at forglemme honningkagebagerier, som har gjort byen kendt siden 1783.



Konsulent Kaj Rosenstedt, Teknologisk Institut, ses her holde paraplyen over næstformand Lone Hjortshøj, mens han har øjenkontakt med Bettina Damgaard, Festbutikken og Vemmelev Festudlejning.

Fra øde mark til Christiansfeld

En historisk by bygget af og til Brødremenigheden, som lagde den første grundsten den 1. april 1773. Det på en mark som hastigt blev forandret til et samlingspunkt for Brødremenigheden, der er en evangelisk frimenighed, tilsluttet Brødreunitetet "Unitas Fratrum", som er brødremenighedens verdensomspændende fællesskab.

Hej Kaptajn! Hej Oberst!

Lige meget hvor man kiggede hen i Christiansfeld, så havde den 93-årige Albert E. Højgaard Jensen en historie om tingene. At han er en kendt person var ingen i tvivl om, da en bil kørte forbi festudlejerne. Føreren råbte "Hej hr. Kaptajn" ud af vinduet. Straks var svaret "Hej hr. Oberst", og så var bilen væk.

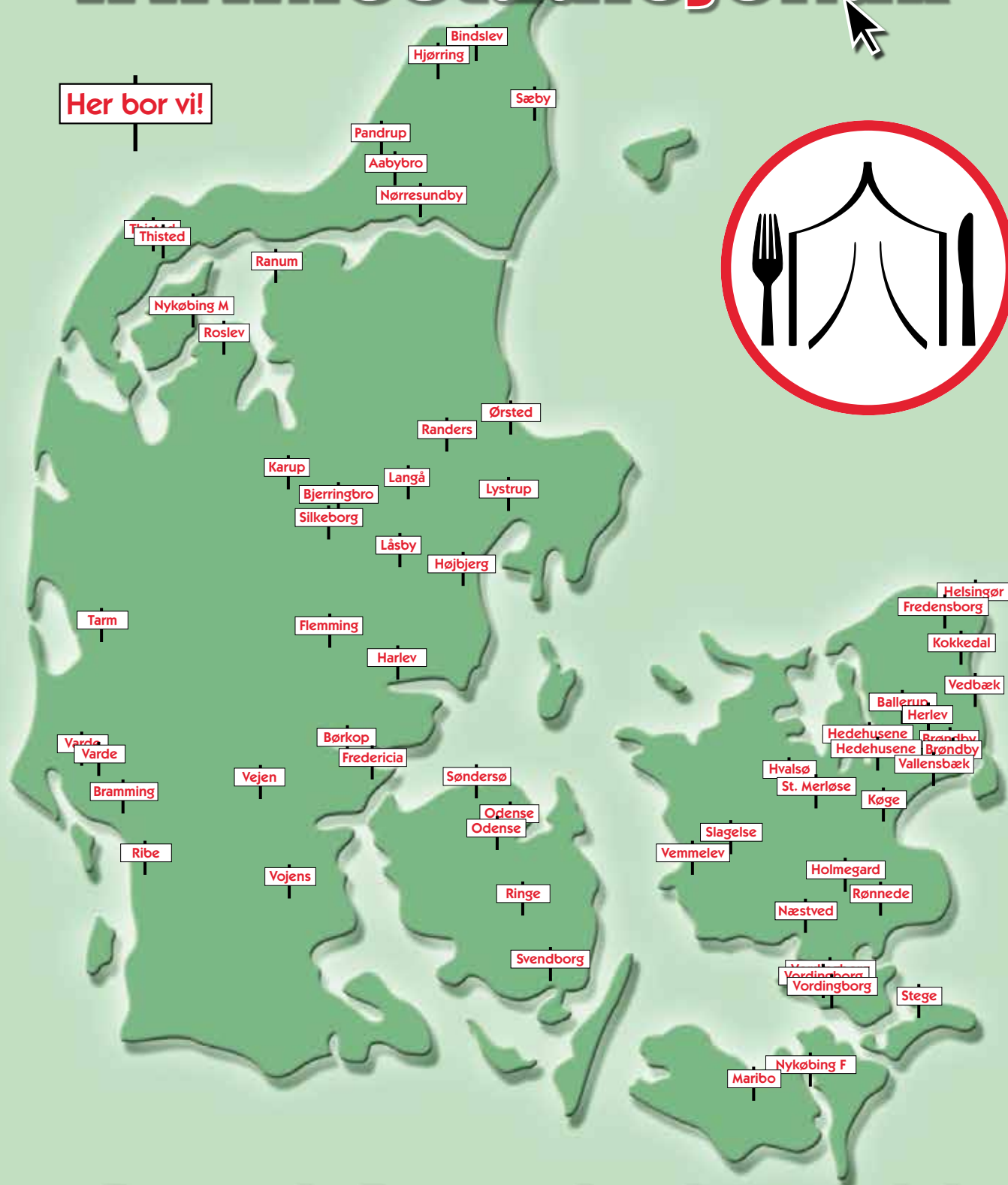
Det var min søn, sagde en smilende Albert E. Højgaard Jensen og nåede lige at fortælle, at han arbejder for NATO, inden fortællingen om Christiansfeld fortsatte.

Humor blandet med datoer og årstal

Humor og historie blev knyttet godt sammen, og spørgsmål om alverdens ting blev besvaret kort og kontant og med datoer og årstal sat på, så der



En god fest er aldrig længere væk end
en opringning – eller et klik på
www.festudlejer.dk



Start Den gode Fest med en henvendelse t

Brancheforeningen Danske Festudlejeres medlemmer leverer service, borde, stole, festtelt, hoppeborge, legeredskaber og meget andet festmateriel

Ved at vælge et af vore medlemmer får De garanti for kyndig vejledning og behandling som grundlag for den store begivenhed

Start Den Gode Fest med en henvendelse til Danmarks professionelle Festudlejere

Slå på tråden – eller gå ind på www.festudlejer.dk

Medlemmer pr. 1. januar 2017

Jylland

Aabybro – 9440

Aabybro Telt- & Serviceudlejning
Tlf. 23 24 35 07

Bindslev – 9881

Gorm's Telt og Serviceudlejning
Tlf. 40 27 29 77

Bierringsbro – 8850

ABC Telte
Tlf. 86 68 63 10

Bramming – 6740

Bramming Festudlejning
Tlf. 75 17 40 08

Børkop – 7080

Trekantens Oliefyrservice ApS
Tlf. 75 93 05 27

Flemming – 8762

Festgården
Tlf. 76 90 66 00

Fredericia – 7000

Festmesteren
Tlf. 75 92 44 11

Hjørring – 9800

Hjørring Telt- og Serviceudlejning
Tlf. 61 66 56 60

Harlev – 8464

Bisgaard-Sørensen Teltudlejning
Tlf. 75 64 10 77

Højbjerg – 8270

Dansk Mobilscene A/S
Tlf. 40 55 91 36

Karup – 7470

Karup Teltudlejning
Tlf. 40 18 61 16

Langå – 8870

SL Udlejning
Tlf. 20 15 62 45

Lystrup – 8520

Alt til festen.dk
Tlf. 70 22 63 12

Låsby – 8670

Jysk Festudlejning
Tlf. 86 95 16 65

Nykøbing M. – 7900

Nykøbing Serviceudlejning
Tlf. 23 45 59 33

Nørresundby – 9400

Tommy Telt ApS
Tlf. 70 22 83 88

Pandrup – 9490

Nordjysk Service- og teltudlejning
Tlf. 98 24 56 80 / 20 91 12 07

Randers – 8920

Alt til festen.dk
Tlf. 70 22 63 10

Ranum – 9681

Ranum Teltudlejning
Tlf. 98 67 68 39

Ribe – 6760

Ribe Fest Udlejning
Tlf. 75 41 18 18

Roslev – 7870

Salling Teltudlejning
Tlf. 97 57 24 00

Silkeborg – 8600

Hardy Nielsen
– Telt & lydudlejning
Tlf. 86 81 02 09

Sæby – 9300

Sæby Fest Service
Tlf. 98 46 38 30

Tarm – 6880

Ådum Serviceudlejning
Tlf. 97 37 41 13

Thisted – 7700

Nord-Vest Box Udlejning
Tlf. 40 44 65 37

Thisted – 7700

Thisted Serviceudlejning
Tlf. 97 92 11 12

Varde – 6800

Hjortshøj Party Service
Tlf. 75 25 17 29

Varde – 6800

Tinghøj Service Udlejning
Tlf. 75 26 14 86

Vojens – 6500

Aamand Udlejningscenter
Tlf. 74 50 64 40

Vejen – 6600

Vejen-Askov Telt & Serviceudlejning
Tlf. 40 72 18 84

Ørsted – 8950

Ørsted Telte A/S
Tlf. 86 48 89 65

Fyn

Odense – 5220

A-udlejning
Tlf. 66 12 29 27

Odense – 5250

Fyns Serviceudlejning
Tlf. 66 11 11 99

Ringe – 5750

Event Fyn ApS
Tlf. 72 48 88 12

Svendborg – 5700

Alletiders Party Service
Tlf. 62 22 10 33

Søndersø – 5471

Vigerslevlund Udlejning
Tlf. 64 89 23 30

Sjælland og Falster

Ballerup – 2750

Eventudlejning.dk
Tlf. 22 11 27 27

Brøndby – 2605

Dantelt.dk
Tlf. 43 44 78 78

Brøndby – 2605

First Party A/S
Tlf. 43 43 40 80

Fredensborg – 3480

Fest- og Service.dk
Fredensborg
Tlf. 26 25 64 30

Hedehusene – 2640

FløngPartyTelt
Tlf. 40 33 62 00

Hedehusene – 2640

Roskilde Teltudlejning ApS
Tlf. 46 59 34 84

Helsingør – 3000

Brødr. Olsens Teltudlejning
Tlf. 20 33 53 54

Herlev – 2640

Rent a Tent ApS
Tlf. 44 53 35 11

Holmegaard – 4684

UC festcenter
Tlf. 55 72 44 16

Hvalsø – 4330

Hvalsø Teltudlejning
Tlf. 46 40 84 10

Kokkedal – 2980

Service 2000 A/S
Tlf. 70 20 20 00

Køge – 4600

Køge Serviceudlejning ApS
Tlf. 27 51 76 66

Maribo – 4930

Sydhavsfest.dk
Tlf. 50 88 80 41

Nykøbing F – 4700

Sydhavsfest
Tlf. 50 88 80 41

Næstved – 4700

UC festcenter
Tlf. 55 72 44 16

Rønnede – 4683

Faxe Teltudlejning
Tlf. 56 71 24 25

Slagelse – 4200

ShowTech
Tlf. 58 50 61 51

Stege – 4780

O.B.Wiik
Tlf. 70 20 34 75

St. Merløse – 4370

Hede Serviceudlejning
St. Merløse
Tlf. 28 71 02 77

Vallensbæk – 2665

Bord Dæk Dig A/S
Tlf. 36 30 36 33

Vedbæk – 2950

Charlottenlund
Udlejning ApS
Tlf. 39 64 31 46

Vemmelev – 4241

Vemmelev Festudlejning
og Festbutik
Tlf. 57 82 07 19

Vordingborg – 4760

Vi-er-til-fest
Tlf. 21 72 37 23

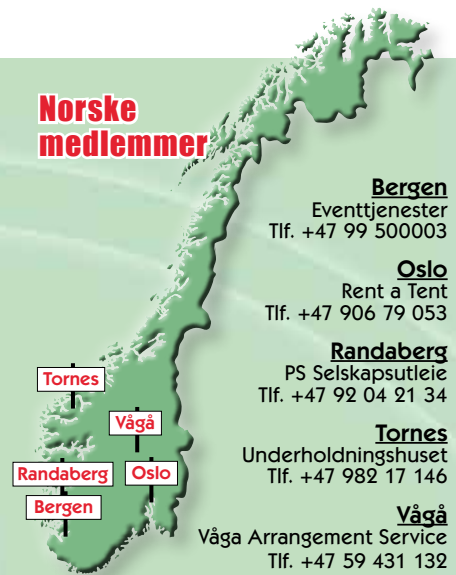
Vordingborg – 4760

Hold-da-helt-fest
Tlf. 55 34 12 10

Vordingborg – 4760

Party-Line Teltudlejning
40 19 55 82

Norske medlemmer



Bergen
Eventtjenester
Tlf. +47 99 500003

Oslo
Rent a Tent
Tlf. +47 906 79 053

Randaberg
PS Selskapsutleie
Tlf. +47 92 04 21 34

Tjøne
Underholdningshuset
Tlf. +47 982 17 146

Vågå
Vågå Arrangement Service
Tlf. +47 59 431 132

til www.festudlejer.dk



Rune og Ib Andersen er her klar til afgang med et læs festmateriel.

Rune tager udfordringerne

At konkurrencen i festudlejningsbranchen er hård og arbejdsindsatsen krævende, har Rune Andersen, Køge Serviceudlejning, lært efter den første sæson som ejer af udlejningsforretningen. Servicekravene er store og mange. Der kræves stor fleksibilitet med hensyn til levering af materiel og tidspunkter, hvor kunderne selv kan afhente varerne. Priserne er pressede, så der skal arbejdes i mange timer for at nå de mange udlejninger og en indtjening der gør det rentabelt, erkender

han. Helt ærligt havde jeg ikke troet, at der var så meget arbejde ved at have en festudlejningsforretning.

Mange uforudsete udgifter

– Jeg har et fast arbejde som chauffør og driver Køge Serviceudlejning som en sidebeskæftigelse. Et forløb som kun kan gå op i en højere enhed ved at jeg har min far med som en stabil hjælp, samt at det er muligt at hente nogle vikarer ind, når det virkelig brænder på. Men det gælder om at holde tungen lige i munden og holde styr på lønudgifterne, for de løber hurtigt. Som nyopstartet festudlejer er der mange uforudsete udgifter, der hele tiden dukker op.

Humøret er højt og troen intakt

– Jeg overtog Køge Serviceudlejning lige efter højsæsonen sidste år. Det var noget af et chok, for telefonerne var tavse og det var kun rude-

kuverter med indbetalingskort, jeg modtog. Nu er tingene vendt. Vi har haft en travl sæson, hvor mange nye og store arrangementer er kommet til. Det løfter humøret og troen på, at jeg kan nå langt med udlejningsforretningen, hvor det er service, inventar, griller m.v. vi satser på. Telte er også en del af konceptet men ikke noget vi har, men lejer hos anden udlejer. Man kan ikke have alt, når der startes op. Nye tiltag må tages, når der er økonomi til det, siger Rune Andersen, Køge Serviceudlejning.

Erfaring som teltmontør

– Jeg er ikke blevet taget på sengen med hensyn til de pressede perioder med meget arbejde og kort nattesøvn. Jeg har i seks år arbejdet som teltmontør hos Sara Telte og i et par år som chauffør hos Køge Serviceudlejning. Men udbringning og opstilling er en del af den store helhed. Nu er alt det administrative, koordinering, salg-og markedsføring og meget andet kommet ind i billeet. Men det tager jeg i stiv arm og er sikker på at vinde nye markeder. Det er godt i



En kæmpe grill er en af de populære udlejningsvarer.



Rune Andersen har erfaret, at det er et tidskrævende arbejde og samtidig være indehaver af en udlejningsforretning.



Runes far, Ib Andersen, er en vigtig medarbejder og fast mand, når der udlæres varer.



Ib Andersen er all round mand i Køge Serviceudlejning og klar til at klare opvasken.



Rune og Ib Andersen ses her ved noget af det teltmateriel, som er lejet ind. Med tiden satses der på egne telte.



Rune Andersen har erfaret, at det kræver mange investeringer at overtage en udlejningsforretning. Her ses han ved nyindkøbt plastikgulv.



Ib Andersen sørger for, at der hele tiden er styr på varelageret.

i stiv arm

gang, og jeg ved, at ting tager tid og at det koster penge. En stor hurdle er jeg kommet over og det er indretning af nye lagerlokaler, installering af nyt vaskerum, og indkøb af transportmateriel. Et vigtigt grundlag for at få det hele til at fungere optimalt.

Kurser giver grundlag for orientering

– Den nye certificeringslovgivning omkring telte giver store udfordringer og da det er et område, som jeg vil satse på fremadrettet, har jeg sammen med min far brugt tid på at tage kurser omkring teltopstilling. Med en grundig gennemgang af certificeringsvejledningen, sikring af telte ved opstillinger, gennemprøve forskellige arbejdsrutiner, dialog med andre teltmontører og udlejere har jeg lært meget. Den viden jeg nu har, skal bruges til at skabe den optimale tryghed for kunderne. De vil få en grundig information om reglerne, kravene, deres og vores ansvar, hvilke omstændigheder der skal tages højde for, når de planlægger deres arrangement. Jo mere viden jo større

tryghed, siger Rune Andersen, Køge Serviceudlejning.

Konsulentbesøg fremmer kontakten til Brancheforeningen

– Som nyetableret festudlejer er der rart at være medlem af en stærk brancheforening. Herfra har jeg fået svar på spørgsmål og vejledning, når der har været brug for det. Det glæder mig også, at konsulenten er begyndt at komme rundt til os medlemmer. Det har givet en god dialog, svar på aktuelle spørgsmål, orientering om tiltag inden for lovgivningen m.v. Et tiltag der er medvirkende til en tættere kontakt til Brancheforeningen, hvor jeg nu har fået sat ansigt på konsulent Heine Pedersen, som er den person man opfordres til at henvende sig til, siger en tilfreds festudlejer Rune Andersen, Køge Serviceudlejning.





Sørg for at kunden er informeret om, hvordan sneberedskabet skal foretage indsats, hvis der kommer sne på taget.

PAS PÅ med telt



◀ Du skal sikre dig, at du ikke er ansvarlig for sne-skred, der sker fra teltets tag.

▼ Lav klare aftaler med lejer om, at det er hans ansvar, at der er varme i teltet døgnet rundt, at der er et døgnberedskab for teltet, og at der aldrig må ligge sne på tagdugen.



Det kræver stærke konstruktioner til et telt, der må opstilles året rundt og af mange certifikater fremgår det, at det i tiden fra september til maj kun er tilladt at have rammetelte opstillet, hvis det er overvåget i alle døgnets timer, at der er lavet en evakueringsplan, at der aldrig må ligge sne på tagdugen. Ligeledes anføres det, at telte, der opstilles i den nævnte periode, skal være opvarmede.

Mangler informationer, er teltet ikke opstillet lovligt

Det er utrolig vigtigt, at udlejning af telte i vinterperioden er klar afstemt med lejeren og at begge parter er klar over de forudsætninger, der er lejet under. Mangler disse informationer og I ikke har en skriftlig bekræftelse på, at lejermålet er indgået under en række forudsætninger, så er teltet ikke opstillet lovligt, og der er en åbenlys tvist, hvis noget går galt.

Beredskaber skal være klar

Vær sikker på at lejeren har et sneberedskab, der er klar til at rykke ud



Lav en klar aftale om, at udlejer ikke har ansvar for det inventar, der er i teltet, hvis det kollapser.

Opstillinger i snevejr

døgnet igennem. Lav en beskrivelse til dem om, hvordan de skal yde en indsats. Sørg ligeledes for, at lejer har et døgnberedskab som er klar til at indfri de forudsætninger, som du bør have beskrevet skal foretages omkring teltet, ved hvilken vindstyrke teltet skal evakueres og hvad der skal foretages ved teltet, hvis en evakuering er påkrævet.

Snetryks-skader kan være bekostelige

Uheldet kan ske i løbet af få timer, hvis man ikke er opmærksomme på fx snefald og kan få store konsekvenser for såvel teltet som inventar, personer i teltet og omkring teltet. Det kan være meget dyrt med skader på telt, personer og materiel.

Få en underskrift

Sørg for at lejer får kvitteret for modtagelsen af teltet, de vindbelastninger det er godkendt til, evakueringsplan, hvad der skal laves ved teltet ved meget vind m.v. Kun når det er sket, vil du kunne sove roligt.

► En nats snefald kan massakrere et telts konstruktion.



▼ Braser teltet sammen under snetryk, så er teltet ikke opstillet efter gældende regler, og der kan nok stilles spørgsmålstegn mht. erstatning fra forsikringsselskaber.



Isenkram til FESTUDLEJER

Vi har fødselsdag
18%
på alt*

*Gælder ikke Fast Lavpris, i forvejen nedsatte varer og kan ikke kombineres med andre rabatter



oldetelte • partytelte • stabelstole • klapstole • plastborde • opvaskemaskiner • tallerkener • isen



Opbevaring af tallerkener

	Art.nr.	Tilbudspris
Tallerkenholder Ø25 cm	VE49637	169,17
Transportbox i plast (ekskl. låg)	VE40418	187,45
Låg til transportbox	VE44078	86,06

Opvaskebakker

Egnet til alle gastro opvaskemaskiner.
Størrelse: 50x50x 10 cm, Materiale: Grå plast

	Art.nr.	Tilbudspris
Glas/kopper 16 rum	VE81474	182,37
Glas/kopper 25 rum	VE81478	182,37
Universal	VE81472	151,95
Tallerkener	VE81473	151,95



Alle priser er ekskl. moms

**FAST
LAVPRIS**



**Opvaskemaskine,
underbords, glas 50x50**
Art.nr. 41000

Kun 9.990,-

zederkof

festudlejerens sikre leverandør

Prins Christians Kvarter 28 • 7000 Fredericia • 89 12 12 00
www.zederkof.dk • info@zederkof.dk

CERTIFICEREDE TELTE
Ring 8912 1200 og få
vejledning hos din sikre
leverandør



BESTIL NU PÅ 8912 1200



Rene glas kan øge din indtjening

Hygiejnisk opbevaring bliver endnu vigtigere i fremtiden

Fødevarestyrelsen har endnu ikke fået øje på festudlejningsbranchen i forhold til rengøring af service-udlejning til fester. Men kommer det i fremtiden? Det er i hvert fald overbevisningen fra nogle af medlemmerne i brancheforeningen Danske Festudlejere. En af dem er category manager i Zederkof A/S, Thomas Pedersen.

Zederkof er kendt som totalleverandør til festudlejningsbranchen og har altid haft stor fokus på at udvikle netop den branche. Både indenfor certificerede telte, møbler, isenkram, opvaskemaskiner, ovne og køle/frys.

Efter Zederkof også er begyndt at forhandle isenkram, herunder glas, tallerkener og bestik, er Zederkof kommet i Fødevarestyrelsens søgelys. Så nu er Zederkof med i kontrol rapporten. Den såkaldte smiley-ordning.

- Vi har ikke de store udfordringer i at overholde reglerne. Det er mere et spørgsmål om hvad fremtiden bringer. For når vi, som forhandlere af glas,

tallerkener og andet isenkram, skal underlægges reglerne. Hvornår kommer det så til dem, der udlejer nøjagtig det samme? Jeg er overbevist om, at det er et spørgsmål om tid, før der fastsættes regler for hygiejnisk transport af udlejningsservice siger Thomas Pedersen

Det vil gavne branchen med en eller anden form for smileyordning

De fleste udlejere har allerede styr på deres isenkram. Og derfor vil det være på sin plads, at en smileyordning også bliver indført hos dem. Faktisk vil det være en fordel, mener formanden for Foreningen af Danske Festudlejere, Svenning Kjær Pedersen. Derfor er der også lavet en strategiplan for netop dette område.

- Det er aldrig en dårlig ide at højne standarden. Specielt ikke når vi taler om hygiejne. Det kan bruges i markedsføring, da den kunder, der skal leje service til festen, på forhånd ved, at servicen er ren, pæn og klar til brug. Og det fremgår jo tydeligt, når det ankommer i vaskbare opbevaringskasser, fremfor de papkasser eksempelvis glas ankommer

i fra leverandøren, siger Svenning Kjær Pedersen og fortsætter

- Derfor har brancheforeningen også udarbejdet en strategiplan for dette område, så vi kan komme Fødevarestyrelsen i forkøbet. Ved at lave vores egen "branche smiley" med vores logo som garanti, signaleres det at hygiejne er i højsæde hos vores medlemmer.

Begynd planlægningen allerede i dag

Ønsker du at forberede dig til en eventuel smiley ordning, eller bare investere i det nødvendige materiale for at øge din indtjening, kan du tage fat i Berit Møller fra Zederkof. Berit Møller har mange års erfaring, du kan trække på, så du vælger rigtigt fra starten. Gør du det, er der penge at tjene.

Fakta

Berit Møller arbejder som konsulent hos Zederkof, med speciale i isenkram. Til daglig hjælper hun rigtig mange kunder i det kreative og praktiske valg inden for isenkram.

Berit Møller kan kontaktes via www.zederkof.dk, tlf. 2211 8036.



Et salgstelt som ikke er fastgjort overhovedet.



En simpel forankring som ikke har nogen sikkerhedsmæssig betydning.



Opstillingsvejledningerne arbejder med fastgørelse pr. ben og ikke fælles fastgørelser som her, hvor vægtpåkravet til betonblokken vil være mange dobbelt.

Teltopstillere spiller RUSSISK ROULETTE



En festivalhegns blok udgør her fastgørelsen, som er til ingen nytte.

Sikkerheden i og omkring telte skulle øges, der skulle opnås ensartede regler i kommunerne, det administrative arbejde minimeres. Reglerne for opstilling af telte skulle overholdes, der skulle være kontrol med teltopstillingerne. Intentioner har der været mange af. Lovgivningen er lavet. Kravene til opstilling af telte på fliser og asfalt gør, at teltene næsten ikke er til at finde grundet al den beton, der skal bruges til at fastholde dem. Men hvorfor al det postyr. Vi er ikke kommet et skridt nærmere. Intentionerne er begravet i manglende interesse hos kommunerne for at sikre, at reglerne overholdes og opstillere gør præcis som det passer dem.

Ruineret på få sekunder

Det kommuner og politikere henviser til er, at det er den, der opstiller teltene, der har ansvaret og som står til at dække omkostningerne til ødelagt materiel, erstatninger for person- og tingskader. Det er opstilleren/udlejeren, som bliver taberen og som på sekunder kan blive ruineret, hvis der kommer en forkert vind, teltet blæser væk og påfører personer, bygninger, biler eller helt andet materielle skader. For at forsikringselskaberne vil dække skader, som telte har forvoldt, er kravet at de skal være opstillet efter danske regler og af ejeren/udlejers eget uddannede personale.

Opstillere tænker sig ikke om

Det er som at mange opstillere spiller russisk roulette, når man ser de interimistiske fastgørelser, som mange telte har. Store telte der som eneste vægt har en klods til



En flagsnor, der let springer, afløser en bardun, der skal kunne klare et træk på minimum 1.200 kilo.



En skruetvinge var alt til at fastholde teltet og det til et andet telt, som ej heller var fastgjort.



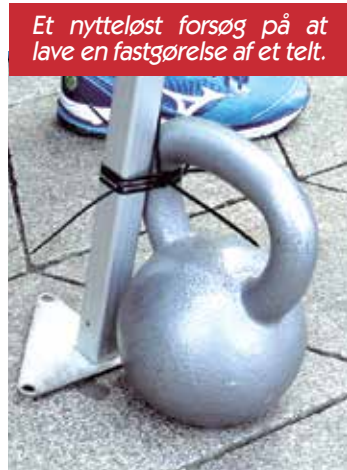
Pløkken gør, at teltet ikke kan skride ved vind, men hjælper intet mod at det flyver.



Telte med åbne sider og få barduner til at sikre dem.



Klodser på ca. 20 kilo hvor der kræves det mangedobbelt.



Et nytteløst forsøg på at lave en fastgørelse af et telt.

et festival hegn og som kun vejer få kilo, hvor kravene er flere tons. Hvor pløkker er slået få centimeter i underlaget. Franske skruer der er skruet ned i asfalten som erstatning for pløkker i 80 cm's længde. Telte hvis fastgørelse er sket ved at binde det fast til nedløbsrør eller fastgjort med en skruevinge eller bundet til en simpel vimpelholder, fastgjort i en væg med fire små skruer. Det er tilsidesættelse af lovgivningen og al sund fornuft, men folk tænker ikke over det, før at det går galt og det rammer dem økonomisk og slår andre til invalider.



Mange glemmer, at når afstanden mellem to telte er under fem meter, er der tale om ét telt og helt andre regler.

Et stort pavillontelt fastholdes her af en klods på ca. 20 kg, hvor kravet vil være flere tons.

Den seriøse sover godt om natten

Unfair konkurrence giver den teltejer-/udlejer medvind, som glemmer alt om sikkerhed og overholdelse af reglerne. Taberen er den seriøse opstiller/udlejer, som arbejder efter reglerne og sikrer opstillingerne. Han sikrer kunderne de optimale forhold, men taber mange tilbud ved at det koster at overholde reglerne. Sidstnævnte kan sove roligt om natten med vished om, at teltet bliver stående uanset vejret. Den useriøse kender ikke dagen, før teltet er pilleret ned. Hvor mange der kommer til skade ved at teltet flyver og slår en eller flere til lireskassemænd og hvad der sker af materielle skader, tænkes der ikke over.

Ingen lovgivning virker uden kontrol

Kommunerne, der er tilsynsførende, bør træde i karakter. Tjekke om teltene er opstillet efter de krav, de er certificeret til at overholde og statuere eksempler for at snyde på vægten. Som Transport- og bygningsminister Hans Christian Schmidt sagde, så kommer en lovgivning aldrig til at virke, hvis der ikke er kontrol med den. En holdning han havde, indtil embedsmændene havde belært ham om, at det ville koste penge.



En fransk skrue, som bores få centimeter ned i jorden, erstatter her en gedigen pløk på 80 cm's længde.



En fastsurring til et nedløbsrør, hvilket ikke har nogen betydning for, om teltet fastholdes, hvis vinden tager fat.



En fastgørelse med en snor og til en bannerholder, som ikke har nogen som helst sikkerhedsmæssig betydning.





En kæmpe pommes frites-grav med mange skumgummiklodser, til at falde blødt ned i fra klatrevæggen, er en succes.



Brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen og medejer af Uffe Hammelsvang ses her i det enormt store trampolinland City Jump, Varde.



Stor tilstrømning til TRAM

Danmark har fået sit første trampolin-hoppeland med brancheforeningens formand Svenning Kjær Pedersen og hans kompagnon Uffe Hammelsvang i spidsen. City Jump ligger i Varde og siden 1. oktober 2016 har der været fuld gang i centret. Her kan børn i alle aldre muntre sig med klatrevæg, basketball bane, boldspilafdeling, masser af trampoliner og "spring over på et faldunderlag", som kun stuntmen har prøvet.

Hygge for forældrene og aktiviteter for børnene

– Lignende trampolin aktiviteter har haft stor succes i Tyskland og er i fuld

gang med at blive det i Danmark. Mange unge har lyst til at komme her i centret og bruge kræfter og være sammen med andre unge. Det styrker det sociale sammenhold og udbygger den enkeltes grov motorik. Et sted hvor børn, unge og forældre kan komme og nyde aktiviteter sammen. Når de ikke bruger kræfterne på trampolinerne, er der masser af mulighed for at følge aktiviteterne. På første sal er der et friområde. Herfra er der fuldt udsyn over hele den 2.240 kvadratmeter store hal. Et område hvor forældre kan hygge sig mens børnene bruger kræfterne på trampolinerne.

Succesen er allerede hjemme

– Vi anser City Jump for at have et stort potentiale. Her kan grupper komme og fejre fødselsdage. Virksomheder kan lave personalearrangementer. Ungdomsklubber, skoler, fritidsorganisationer, gymnastikforeninger og mange andre kan få udfoldelsesmuligheder som ingen andre steder. At vores forventninger holder stik har vist sig at gå i opfyldelse. Siden åbningen har tilstrømningen



Trampolinerne er en god stimulation af børnenes grov motorik og den bruges flittigt i City Jump.



30.000 par strømper er købt hjem til City Jump og alle der bruger trampolin landet, skal have disse specielle sokker på.



Den sorte madras i forgrunden er en som stuntmen falder ned i når der optages film.



Der er tænkt på områder til såvel børn som voksne på første etage. At de fungerer, blev bevist ved receptionen.



Det minder ofte om akrobatiske øvelser som børnene laver på trampolinerne.

POLIN-HOPP ELAND i Varde



været stor og bestillingerne på fællesarrangementer er mange, siger brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen.

Ser frem til yderligere tilstrømning

– Vi har institutioner med fysisk handicappede, der ser muligheder for at træne deres elevers motorik. Der er idrætsefterskoler, som ikke tilnærmelsesvis kan tilbyde deres elever så mange muligheder som vi har. At se resultaterne fra de første måneder som en opstart gør, at succesen allerede er hjemme, og vi ser frem til en yderligere tilstrømning af brugere.



Der var stor opbakning fra kollegaerne, da der var reception på City Jump. Her ses Niels Pedersen, Inferno, Jens Hjortshøj, Svenning Kjær Pedersen, Lene Jensen og Lone Hjortshøj.



Mulighederne er mange. Her dunking basketballbaner med kurve i forskellige højder.



Brugerne af City Jump har mulighed for at forsyne sig med drikkevarer under besøget, hvilket der er god søgning til.



DE ORIGINALE PLASTBORDE BEDSTE KVALITET - STØRSTE UDVALG !

LIFETIME

SIMPLY BETTER®

Højdejusterbare borde



122 cm x 61 cm
183 cm x 76 cm

91 cm
74 cm
61 cm



122 cm x 61 cm
122 cm x 76 cm
152 cm x 76 cm
183 cm x 76 cm - Kun 15.5 kg !
245 cm x 76 cm

NYHED!
med sort bordplade!



Cafe bord Ø 84 cm



183 cm x 76 cm



Ø 84 cm
Ø 118 cm
Ø 153 cm
Ø 183 cm



Velegnet til blødt underlag!

Foldebænk 183 cm

STÅ BORD
Ø 84 cm

Stabelstole
også med kobling!
Få et godt tilbud!!



Fordele:

- **Skandinaviens største udvalg i plastborde**
- Bordplade, sæde og ryg fremstillet i polyethylen
- Utrolig stærke - top kvalitet - verdens største producent
- **Op til 50 % lettere end træ**
- Vedligeholdelsesfrie
- Kraftigt pulverlakeret stålørststel - med sikkerhedslåse
- Er stabelbare - klappes let sammen
- Nem opbevaring
- Tåler vand



STREAMLINE

www.streamline.dk

Kirke Værløsevej 16 • 3500 Værløse • Tlf.: 4448 0095



Flere emner blev debatteret ivrigt på fyraftensmøderne.



Flygtninge er velkomne!

Det var succesfulde fyraftensmøder, der blev afholdt i Svogerslev, Sjælland, og Vejle, Jylland. I alt 42 medlemmer mødte op til de to aftener, hvor flere emner blev snakket igennem, efter at brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen havde givet sin orientering om slagets gang i 2016.

Næstformand Lone Hjortshøj orienterede om de mange tiltag der er i gang for at synliggøre medlemmerne gennem hjemmesiden Festudlejer.dk og på Facebook. Konsulent Heine Pedersen gav et oplæg omkring de leje- og leveringsbetingelser, der var gang i udformningen af.

Certifikaterne bør skrottes

Indlæggene gav anledning til positive tilkendegivelser over for den indsats, bestyrelsen i Brancheforeningen Danske Festudlejere laver og de resultater, der er nået. Det samtidig med udfordringer til at tage fat på nogle problemstillinger, som fx certifikaternes indhold og de problemstillinger det kan give med de nuværende tekster. Brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen lovede, at der umiddelbart efter nytår vil blive sendt en henvendelse til DANAK omkring et møde vedr. certifikaternes indhold. Hans oplæg er, at alle udstedte certifikater skrottes og at nye udskrives med en ensartet og vejledende tekst.

Der var positive tilbagemeldinger til bestyrelsen for dens indsats.

Flygtninge er velkomne til næste sæson

Der var stor interesse for at høre om det IGU forløb, som er sat i gang efter trepartsforhandlingerne. Chefkonsulent Niels Henning Holm Jørgensen, DI, fortalte om de resultater, man var nået til omkring IGU-forløb for flygtninge og familiesammenførte. Et forløb med praktik, uddannelse, hjælp gennem mentor, bonusordning m.v. Et oplæg som efterfølgende udløste stor interesse for at inddrage flygtninge i den kommende sæsons arbejde.



Chefkonsulent Niels Henning Holm Jørgensen, DI, gav et interessant oplæg omkring IGU forløb for flygtninge og familiesammenførte.





Sheriffen funderer her over de mange tiltag ved brylluppet.



Mælkebøtten t.v. var præst, da Kramme Kim og Sheriffen blev gift.



Kramme Kim måtte have klippet den yderste del af sine sokker, efter at han var blevet viet.



Sheriffen får sig her en ordentlig krammer af sin mand Kramme Kim.

Vagabond-bryllup

♥♥♥ på Horsens

"Er det dig, der er den kommende brud" spurgte jeg forsigtigt den første vagabondlignende dame, jeg mødte i ølteltet ved Kræmmermarkedet i Horsens. "Gu' er jeg da ej! Jeg er præsten", var det resolute svar og så var jeg sat på plads. Lige så klart var svaret, da jeg henvendte mig til bordet med vagabonder. Først hilste jeg på ham, der havde inviteret mig til brylluppet og henvendte mig så til alle for at få deres tilsagn om at måtte fotografere dem. Svaret kom prompte "Det koster en omgang til alle og så må du tage alle de billeder du vil under vielsen!

Viet med øl-bad

Kort tid efter begyndte vielsesritualet. Bruden med et stort smil og en buket blomster i hånden blev ført ind af en

betroet vagabond og ført op til præsten. Her tog gommen imod hende. Han var så fuld, at han havde besvær med at holde sig oprejst og bruden havde tydeligvis også været i gang med øllene i længere tid før vielsen. Ordene var få, da vagabonderne i teltet omringede dem, og præsten gav dem besked om at sætte sig ned på hug. Med deres hat i den ene hånd og øl i den anden overøseede vagabonderne brudeparret, så øllen drev af dem og vielsen var en realitet.

Kysset lykkedes efter flere forsøg

Efter flere forsøg og til sidst med støtte, lykkedes det gommen at komme op at stå. Da han var kommet på benene, kom den anden udfordring, nemlig brudevalsen. At brudeparret





Kræmmermarked

ikke har gået på danseskole var der ingen tvivl om. At det ikke var vals de dansede, men nogle vilkårlige sving, der var forårsaget af deres alkoholindtag, prægede deres forsøg på dans. Kinddansen blev tilført parrets første kys, som lykkedes efter flere forsøg. Gommen måtte lide torten at blive væltet omkulde, for vagabond kollegaerne havde fundet saksen frem og den yderste del blev klippet af strømperne, før han igen måtte kæmpe med at komme op at stå.

Brylluppet havde været på vej i otte år

Bruden var lykkelig. Stormilende var hun på dansegulvet og forsøgte sig på bedste vis med at danse. Flere stod i kø for at få lov til at føre hende rundt på dansegulvet i anledning af

den store dag. Ikke noget tilfælde at de blev gift, da det viste sig, at brylluppet havde været på vej i otte år. At dagen blev fejret var der ingen tvivl om. Vagabonderne skålede, mens andre fik sig en lur, for det var hen på eftermiddagen. Bordet de sad ved var fyldt med øl og organisten sørgede for at få publikum med til at hylde brudeparret. Om nogen i den interne del af brylluppet husker noget dagen efter festen, vides ikke, men billederne illustrerer festens afvikling.

Historier kan blive mange og forskellige

Vagabond-brylluppet er en af de mange ting, der kan ske i et udlejningstelt. Kunne teltene fortælle historier, vil de kunne blive mange og vidt forskellige.

Hattene blev hævet over brudeparret da Sheriffen og Kramme Kim startede op på brudevalsen.



Der kom øl på Kramme Kim og det var såvel indenbords som på kroppen. Det er en tradition at hælde øl over brudeparret, når vielsen er foretaget.



Kulturelle forskelle på pris og varer



Det gav et boost, da en kollega i Hjørring lukkede sin udlejningsforretning.



Folk finder det tiltalende, når alt er rent og pænt. Derfor gør Michael Larsen meget ud af, at alt er i orden. Også det nye plastikgulv.



Michael Larsen klarer selv udlevering af service og inventar og tager selv del i opstilling og nedtagning af telte.



Det har været op ad bakke at starte op med noget brugt, som har krævet en udskiftning til nyt.

Det var som nat og dag, da Michael Larsen for tretten år siden skiftede sit arbejde ud som medarbejder i en bowlinghal i Aarhus og til, at han var blevet direktør for sit eget udlejningsfirma Hjørring Telt og Serviceudlejning i Nordjylland. Han havde aldrig stillet et telt op før og udlejning af service var næsten et fremmedord. Men modet til at gå i gang med udfordringerne og få tingene tilpasset har gjort, at han nu har en velrenommeret udlejningsforretning. Ikke stor, men hvor vi har kunderne i centrum og yder dem den optimale service, siger Michael Larsen, Hjørring Telt og Serviceudlejning.

Den enes død den andens brød

Han overtog et mangeårigt udlejningsfirma, hvor inventaret bar præg af alderen og hvor han ikke altid var stolt af at levere materiellet. Et forhold der efter en intens indsats er vendt til at være en glæde over at kunne levere up to date materiel til kunderne. En udlejningsforretning som fik et boost, da en anden festudlejning i byen blev lukket ved en konkurs.

Glad for nye kunder med gode erfaringer

– Jeg har det godt med den forretningsstørrelse, vi har. Jeg klarer selv udlejningerne med lidt hjælp ind imellem. Jeg fortæller hele tiden mig selv, at vi ikke skal have mere, men jeg kan hvert år se på lageret, at pladsen bliver mindre og mindre. Der sker en løbende udskiftning af materiel. Jeg vil gerne leve op til kundernes forventninger, for glade kunder giver flere kunder. Det er rart at blive ringet op af en, der ønsker at bestille service, borde og stole m.v., som

refererer til, at det har han eller hun set ved et andet arrangement, som vi har leveret til, siger Michael Larsen, Hjørring Telt & Serviceudlejning.

For mange udlejere i Vendsyssel

– Vi er nogle festudlejere, som køber ens stole, barer og service hjem. Så har vi mulighed for at hjælpe hinanden og erfaringerne er, at når den ene har travlt, så er der nogen af vi andre, som ikke har så meget udlejning. På den måde sparer vi på investeringerne. Vort varelager er nok noget anderledes end andre steder i landet. Der er ting, som vi ikke investerer i, for det kan vi simpeltthen ikke udleje i Vendsyssel. Det går måske godt nok på Sjælland, men de kulturelle forskelle er store og det er lejepriserne også. Vi får slet ikke den lejepris som på Sjælland. Der er simpelthen for mange udlejere i vort område og priserne holdes i bund. Det har vi lært at leve med og må derfor tilpasse vores investeringer efter det, siger Michael Larsen, Hjørring Telt og Serviceudlejning.

Tingene koster det, der står!

– Jeg har det godt med at betjene kunderne i Hjørring og nærområdet. Det er ikke ved at sidde bag rattet i lastbilen, at jeg tjener mine penge. Det er meget bedre, når kunderne kommer og henter tingene ved mig og leverer dem tilbage. Jeg gider ikke at skulle ind i at give rabatter for at kunne leje materiellet ud. Vi har åbne priser, som man kan se på vores hjemmeside og tingene koster det, der står. Vil folk prutte prisen ned, så får de ikke noget ud af det. Vil de ikke leje til prisen, så bliver tingene på lageret. Det slider ikke på materialet og det er klar til, at den næste lejer viser sig. Her får man kvalitet og service, understreger Michael Larsen, Hjørring Telt og Serviceudlejning.



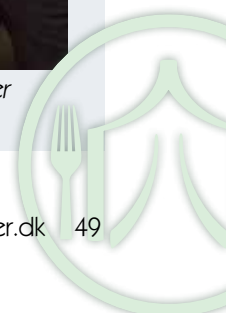
Michael Larsen, Hjerring Telt og Serviceudlejning, holder sig til lejede lokaler, da han ikke ønsker at binde mange penge i bygninger.



Et godt og veludstyret kontor gør, at det er let at få overblik over arbejdsopgaverne og lagerbeholdningen.



Med en velfungerende opvaskemaskine klarer Michael Larsen let opvasken.





René Frederiksen har på trods af mange arbejdsopgaver fuld kontrol over kontorarbejdet.



René og Lisa Frederiksen er altid klar til at betjene kunderne.



Investering i transportable toiletter med tank blev en god investering for René Frederiksen.



Salg af fadøl giver ikke den store indtægt, men gør at andre ting også lejes ud.

Fast job og udlejningsforretning giver livsglæde

Et kombineret match mellem drift af festudlejningsforretning i dagligdagen og et weekend job som lager- og servicemedarbejder hos vindmøllefabrikken Siemens, Aalborg, får hjulene til at køre som smurte hos Rene og Lisa Frederiksen, Sæby Fest Service. Det tidligere mejeri, som de har til huse i, er fyldt med festudlejningsrekvisitter og en nabobygning er købt til og er under ombygning til nyt vaskerum til servicen.

Har det som en fisk i vandet

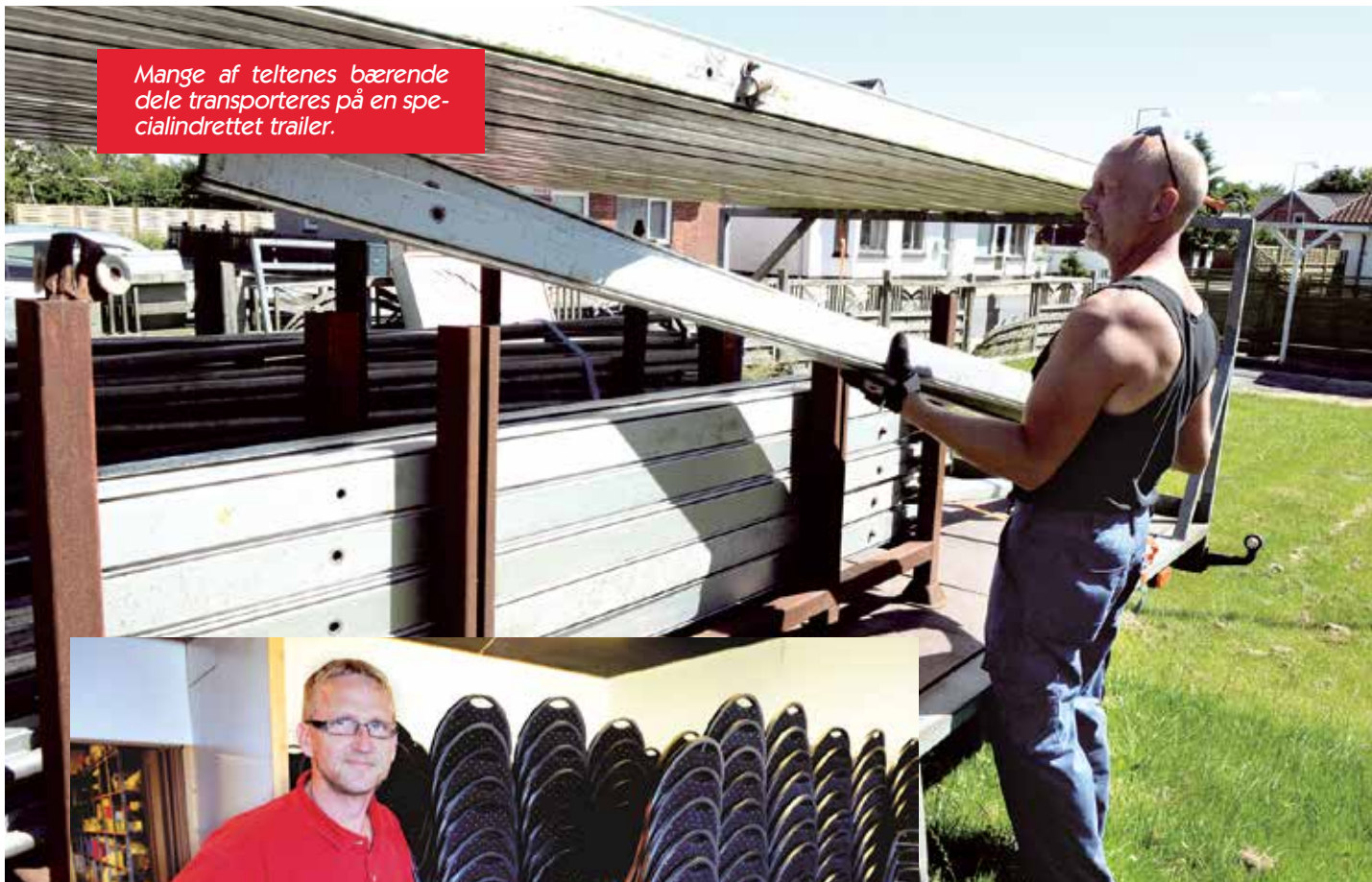
Udlejningsaktiviteten er stor og selv om udlejningsarbejdet og det faste job hos Siemens tilsammen kræver mange arbejdstimer, så er det en glad og humorfuld Rene Frederiksen, der tager fat på stakken af ordrer, der

skal håndteres, griber telefonen når den ringer og tjekker computeren for indgående ordrer. "Jeg har det som en fisk i vandet, for det er arbejde jeg elsker at lave. Jeg har to værdifulde hjælpere at trække på, så det jeg ikke selv kan nå, klarer de for mig" siger 43-årige René Frederiksen, Sæby Fest Service, som han overtog for 13 år siden. Det efter 5 sæsoners arbejde hos sin tidligere arbejdsgiver Hans Nielsen, Sæby.

Vil kunne være julemand

– Hvis jeg fik den samme løn for arbejdet i udlejningsforretningen, som jeg får på Siemens, så vil jeg ikke have nogen problemer den dag hvor jeg beslutter mig til at afhænde forretningen. Så behøvede jeg nemlig

Mange af teltenes bærende dele transporteres på en specialindrettet trailer.



René Frederiksen har købt mange stole, som er ens med kollegernes i området. Så kan de sammen klare store leverancer med ens stole.

Plastikgulv er let at bære, hurtigt at lægge og elsket af mange kunder.

ikke at sælge den, men kun at give den væk, for så havde jeg råd til at være julemand, siger René Frederiksen med et stort smil, der viser, at der vil gå mange år, før han ændrer på sin beskæftigelse.

Tæt på beslutningstagere og ildsjæle

– Vi har en udlejningsforretning med et bredt sortiment. Samtidig har vi en stabil kundekreds, som bruger os gang på gang, og som vi servicerer optimalt. Lokalområdet er vores bekendtskabskreds, hvor familien er aktivt med på mange måder. Min kone Lisa og børnene er aktive musikere og med i orkester i lokalområdet. Her igennem har vi mange kontakter, som ofte bliver kunder.

Sammenholdet gør, at vi er tæt på de beslutningstagere og ildsjæle, der er i lokalområdet. Hvad er så mere naturligt, end at vi leverer festgrejet, når der festes?

Gengangere er tegn på tilfredshed

– Vi har alt godt grej, der hører festudlejningsbranchen til. Vi er ikke kedede af at køre en tur med det, så udlejninger mellem Skagen og Støvring syd for Aalborg siger vi ikke nej til. Vi glæder os over den fremgang, vi igen har fået i udlejningen og over, at hovedparten af vore kunder er gengangere. Det viser tilfredshed med personale, pris og kvalitet og gør, at folk gerne fortæller om os til andre. Det giver nye kunder og sparker endnu mere

gang i vores udlejninger, siger René Frederiksen.

Samarbejde når det er bedst

– Det vi ikke har, får vi fat i. Vi har nogle gode kollegaer i Vendsyssel, som vi samarbejder med. Det den ene ikke har, har den anden, og vi er altid klar til at hjælpe hinanden. Det gør, at vi ikke skal have mange penge placeret i noget, der sjældent udlejes. Et samarbejde der gør, at vi hele tiden har en god kontakt hinanden imellem og at vi kan lave større arrangementer sammen. Det er simpelthen samarbejde, når det er bedst, siger René Frederiksen, Sæby Fest Service.



Hvorfor

ikke købe direkte hos producenten?

- Sækko telte er blevet produceret i mere end 30 år
- Egen produktion i Danmark
- Certificerede telte
- Frit farve- og kombinationsvalg
- Fleksibel produktion
- Reparation af alle typer telte
- Egen grafisk afdeling til logoer eller andet tryk på telte
- Rådgivning og kundetilpassede løsninger
- Stole, borde, bænke, belysning og andet tilbehør tilbyder vi også



SÆKKO
SOLUTIONS
- Alt i telte.dk & specialprodukter

Thorsvej 11 • 6330 Padborg
Tlf.: 35 55 50 50
info@saekkosolutions.dk
www.saekkosolutions.dk

3 sikre hits - fås nu i mindre portioner



Slush Ice

1 liters dunke i karton
med 12 stk. 6 varianter.
Glas og sugerør m/ske
tilpasset i antal.



Popcorn

1 spand = 125 ltr. popcorn
inkl. salt + kokosolie.



Candyfloss

1 kg spande i karton
med 6 stk. 3 varianter.
Karton med 300 pinde.

PANTOM
AS

Markstykkevej 4B
2610 Rødovre
www.pantom.dk

Vest for Storebælt:
Tlf.: 98 52 30 11
Fax: 98 52 32 11
E.mail: vest@pantom.dk

Øst for Storebælt:
Tlf.: 44 91 86 00
Fax: 44 91 84 78
E.mail: ost@pantom.dk



Claus og Kirsten Petersen, Hvalsø Teltudlejning ses her foran det demo-hus, der var udviklingspunktet for de efterfølgende seks salgsboder.

Nyudvikling af salgsboder udvides efter behov

Intet skal stå uprøvet hen, når det er op til Claus Petersen, Hvalsø Teltudlejning. Inspireret af salgsboder på markeder rundt omkring i Europa tog han i sommer udfordringen op og gik i gang med at lave nogle sådanne. Ikke som dem han havde set, for de egnede sig ikke til udlejning. Målet var at lave salgsboder, der fylder lidt, er lette at transportere, nemme og hurtige at opstille og til en pris, der gør det muligt at leje dem ud og at de tjener sig hjem.

Alsidige og velfungerende

Mange kræfter er lagt i udviklingsarbejdet, som er lavet sammen med et firma i Letland, og resultatet blev taget i brug til julemarkeder i 2016, hvor ialt seks boder var stillet op og havde succes. Alt er tænkt igennem flere gange, og de bedste tanker er blevet brugt til den endelige indretning og installationer i salgsboderne. Brugen af dem skal være alsidig og de skal være velfungerende, så derfor er det vigtigt af få så mange enkeltheder med som muligt, understreger Claus Petersen, Hvalsø Teltudlejning, der ser frem til en ny udlejningsaktivitet.

Nye muligheder kommer til

– De boder der blev solgt æbleskiver, lodder til tombolaen eller noget helt andet fra på julemarkedet, bliver måske et overnatningssted på festi-

valer til sommer. Spændvidden i hvad de kan bruges til er stor og jo flere der ser dem, jo flere muligheder dukker der op. Jeg er klar over, at det kræver en indkøringsperiode at gøre dem kendte, men jeg kan mærke, at det kommer til at gå hurtigt. Når folk ser dem i gang, så ser de muligheder, og de kan være vidt forskellige. Det er erfaringerne fra de steder, hvor de har været opstillet indtil nu, så jeg ser frem til en god udvikling med udlejning af dem.

Meget på lidt plads

– Vi startede med en produktionsmodel. Studerede den nøje og lavede en række tilrettelser, som gjorde den bedre og lettere at håndtere. Der blev tænkt muligheder og tilretninger lavet, således at de fremtidige modeller bliver så alsidige i brugen som muligt.

Der blev tænkt i oplagring, transport, opstilling og vi er nået frem til salgsboder, der kan foldes sammen til at fylde under en meter. Det betyder, at vi kan have flere på ladet af lastbilerne, og at en salgsbod vil kunne opstilles på ca. ti minutter. Der er installeret lys og el i salgsboderne, så det er let at gå til, når de skal indrettes, fortæller Claus Petersen, Hvalsø Teltudlejning, der er klar til en videreudvikling og produktion af flere salgsboder, hvis der viser sig behov herfor.



Claus Petersen demonstrerer her sammen med sønnen Henrik Petersen, hvor let det er at åbne salgsboden.



En af finesserne ved salgsboden er, at det nederste bræt kan vippes op og at en truck let og elegant kan læsse den sammenklappelige salgsbod.



Døren på bagsiden kan blive adgangsvej til salgsboden eller til en luksus lejlighed på festival.



Det skal være let at installere el i salgsboden, hvorfor der er placeret en el installation.



Det skal være let at løfte dele af salgsboden, hvorfor der er placeret løftehåndtag på siderne.



Pladsfordelingsplan.dk

SIKKERHED FREM FOR ALT



Vi tilbyder:

- FASTE LAVE PRISER
– fra 995,00 ex. moms
- DAG TIL DAG
sagsbehandling
- GOD SERVICE



Scan QR koden
for at se mere
på vores
hjemmeside

+ 45 60 54 57 74
info@pladsfordelingsplan.dk

Damgaard Security

Scandlagade 30, 3 th, 2450 KBH SV
CVR. 35931775
www.pladsfordelingsplan.dk

Din kompetente partner for
prisgunstige indkøb gennem
stærke netværk

- ↑ Bar med LED LYS
- ↑ Stretch Duge
- ↑ Borde
- ↑ Stole
- ↑ Og meget mere

INTERNO
Tlf: +45 20692900
www.interno.dk
info@interno.dk

DANMARKS PREMIERE

Interactive game - En sjov aktivitet der udfordrer fysik og overblik



KOM OG SE DET LIVE
PÅ MINIMESSEN 4. MARTS.

HOPPEBORGE

3,5 x 4,6 m fra 9.600,-
4,6 x 4,6 m fra 12.900,-
4,6 x 5,5 m fra 13.900,-

Leveres inkl. blæser og pløkker.



Se mere på vores hjemmeside

hoppeborgetilsalg.dk eller ring på +45 96 60 61 58

inflatom

Alle priser er ekskl. moms, Ab lager Ikast. Alle vores hoppeborge er fra Europæiske leverandører.



Steen Thomsen fortæller om den udvikling, som Vejen-Askov Telt- og Serviceudlejning har været igennem og de mål der er med udlejningsforretningen.



Der var stor respekt for den indsats, brødrene Steen og Mogens Thomsen laver med opbygningen af deres udlejningsforretning ved siden af fast fuldtidsarbejde.

Lille og professionel dreven udlejning

Selv om en udlejningsforretning ikke er så stor, så er der alligevel meget inspiration at hente. Det oplevede deltagere i Efterårsmødet, som søndag formiddag var på besøg hos Vejen-Askov Telt- og Serviceudlejning. Her viste værtparret Steen og Mogens Thomsen rundt og fortalte om udlejningsforretningens start, der bestod i at købe Brugsens bænke og til hvad den er i dag, hvor udlejningsmateriellet er vokset til meget mere.

Køber billigst, men bedst

– Vi vil gerne have en større forretning og får det år for år. Vi investerer med omtanke, så vi ikke har en stor bankgæld at afbetale på. Jeg står for at opstille telte og møblement. Mogens står for service og udleveringen af det materiel, som kunderne selv afhenter. Vores arbejdsdeling ligger helt klar og det gør vores investeringspolitik også. Det ene år er det Mogens, der investerer i sin afdeling og næste år er det mig. Vi køber helst ind billigst, men bedst muligt. På den måde har vi styr på, at investeringerne ikke løber fra os, fortalte Steen Thomsen i sit oplæg ved virksomhedsbesøget.

Tanker om udvikling

Tilfredsheden blandt de besøgende var stor, for her var adgang til at besigtige alt deres materiel og høre om de tanker, de har med udvikling af forretningen.



Der var stor interesse for det oplæg, som Steen Thomsen gav om virksomheden.



Lis og Jens Nielsen, Vigerslevlund, nyder her frokosten sammen med Bettina og Jørgen Damgaard, Vemmelev.



Bestyrelsesmedlemmerne René Frederiksen og Henrik Bøtcher overrækker vin til Steen og Mogens Thomsen som tak for besøget.



Morten Jensen, Bord dæk Dig, Flemming Andersen, Thisted Serviceudlejning, og René Frederiksen, Sæby Festudlejning, får sig en snak med medindehaver Steen Thomsen.





Efterspørgslen på de store telte er grundet deres store spændevide interessant for mange eventmagere.



Maskinen laver al løftearbejdet og Mark Mikkelsen kan styre maskinen med trådløs sender.

Professionelle har et



Mark Mikkelsen ses her foran nogle af de store varmekanoner, som blev købt af Lindø værft. Med dem kan der opvarmes store telte og lokaler på kort tid.



En specialindrettet trailer indeholder alt der skal bruges til en teltopstilling.



Trailerne er specialindrettede og har alt der skal bruges til opstilling af de mindre telte.

Det er godt, at der i den nye certificeringsvejledning for telte og flytbare konstruktioner er placeret et ansvar hos teltudlejerne om, at de er ansvarlige for teltopstillingen. Nu er det op til festudlejerne at vise moral og overholde de udstukne linjer. Gør man det ikke og der sker et uheld, så er det alene den, der har opstillet teltet, der har ansvaret og det kan gøre ondt, siger festudlejer Mark Mikkelsen, Trekantens Oliefyrservice ApS, der selv har betalt godt hundrede tusinde kroner for certificering af sine telte.

Kommunerne er i vildrede

– Mange har lært af den nye lovgivning og mange telte bliver mere lovligt og sikkert stillet op. Men! Et stort antal af teltene opstilles desværre på må og få og overholder langt fra de krav, der er beskrevet i certificeringsvejledningen. Uforståeligt at man kan slippe godt fra det, når der er lavet klare regler, siger Mark Mikkelsen, Trekantens Oliefyrservice og henviser til, at kommunerne ikke har nogen tilsynspligt med teltopstillinger og er i vildrede omkring lovgivningen.



Her ses et af Trekantens Oliefyrservice 40 meter brede telte opstillet.



De der besøger Mark Mikkelsen på hans lager vil blive misundelige over den orden der er.



Mark Mikkelsen, Trekantens Oliefyrservice, ses her foran nogle af sine spærstykker til Danmarks største telte.

udlejere moralsk ansvar

Ingen funktion uden opsyn

– I mange kommuner røres de ulovlige opstillinger ikke med en ildtang. Man lægger ansvaret fra sig i kommunerne og henviser til, at det er ejeren af teltene, der har ansvaret for en korrekt opstilling. Det er alt for svagt tacklet. Lovgivningen kommer aldrig til at fungere, uden at der en kontrol med opstillingerne og at der vanker klækkelige bøder, hvis opstillingsvejledningen ikke følges. Andre kommuner fralægger sig al ansvar med hensyn til at kontrollere ulovligt opstillede telte og henviser til, at det er et andet organ, der skal løfte opgaven.

Certifikater som falsk varebetegnelse

– Certifikaternes indhold giver ikke kommunerne nogen hjælp til at kontrollere, om et telt er rigtigt opstillet. Det er konstruktionen først, når punkterne i certificeringsvejledningen og producentens opstillingsvejledning er fulgt. Disse oplysninger findes ikke i certifikaterne, så de står som Moses ved Det røde hav, når de skal behandle

en meddelelse om et ulovligt opstillet telt. Ingen kommunalt ansatte har mulighed for at se, om et opstillet telt består af dele fra flere producenter, da der ikke er nogle kendemærker på konstruktionsdelene, siger Mark Mikkelsen, Trekantens Oliefyrservice, og foreslår, at der bør være et årligt syn af materiellet for at garantere den sikkerhed, som certifikaterne viser, at konstruktionen udgør.

Uheld kan vælte en sund forretning

– Vi festudlejere har et moralsk ansvar over for vore kunder om, at lovgivningen overholdes ved opstillingerne. Sjusker vi med opstillingerne og uheldet sker med erstatningskrav til følge, så falder hammeren. En sund forretning kan være dødsdømt på et splitsekund, for forsikringerne vil ikke dække, hvis man ikke har opstillet teltene efter gældende regler, siger Mark Mikkelsen, Trekantens Oliefyrservice ApS, og henviser til, at de der kalder sig professionelle udlejere, har et skærpet ansvar for at leve op til deres renommé.



Med en specialkonstrueret maskine på larvefødder, har han det rigtige redskab til hjælp med at slå pløkke i og tage dem op igen.



Med disse moduler til sceneunderstøttelse er det muligt at tilpasse understøtningen til præcis den højde, der ønskes.





Brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen ses her i gang med sit indlæg til fyraftensmødet.



Næstformand Lone Hjortshøj opfordrede medlemmerne til at yde bidrag til Facebook annonceringen.

Stor tilgang af kunder gennem Festudlejer.dk

Skal der indføres en stjerneordning for medlemmer af Brancheforeningen Danske Festudlejere, som anføres på den enkelte medlemsvirksomheds præsentationsside på hjemmesiden Festudlejer.dk? Det var et af de emner, der blev debatteret på fyraftensmødet i Vejle.

Vil en stjerneordning motivere?

– Skal de kunder, der besøger hjemmesiden ikke vide, hvor mange stjerner den enkelte udlejer har, når de kigger efter en leverandør til deres store fest? Skal de ikke hurtigt kunne se, hvor mange stjerner det pågældende firma har og hvad de har fået

dem for? Det på samme måde som campingpladser, hoteller m.v. viser deres placering. Vil en stjerneordning ikke kunne motivere de enkelte medlemsvirksomheder til den optimale placering med flest mulige stjerner. Vi har en strategiplan, som viser den vej som Brancheforeningen ønsker at køre. Mange lever imidlertid ikke op til de krav, der er i den og hvad er der så ved, at vi ønsker at profilere os som professionelle udlejere? En uventet men en meget relevant problemstilling, som brancheforeningsformand Svenning Kjær Pedersen tog fat på under fyraftensmødet i Vejle.

Stjerner i flere kategorier

Opfattelserne var forskellige, men der var enighed om, at der bør gøres noget for at vise, at vi gør en forskel fra andre i branchen. At det ikke vil kunne gøres med en søjle blev også debatteret. Herved vil nogle af medlemmerne, som fx ikke har service eller forlystelser m.v. kunne blive udelukket fra at få stjerner. Bestyrelsens oplæg kan derfor være at have en stjerneordning for telte, service og forlystelser.

Et oplæg der gav en god debat omkring problemstillingen med at være professionelle.

Besøgstillene bliver synlige

Næstformand Lone Hjortshøj oplyste, at der snart vil blive mulighed for, at hver enkelt medlem vil kunne få at se, hvor mange henvendelser de får til deres hjemmeside via Brancheforeningens hjemmeside Festudlejer.dk. En tilgang der er vokset betydeligt i slutningen af 2016 og som optimeres gennem de mange tiltag, der laves omkring Brancheforeningen på Facebook. Et tiltag hun opfordrede alle til at deltage i, så bredden kan blive så stor som muligt.



Vil en stjerneordning kunne motivere medlemmerne til at blive mere professionelle?



Indlæggen var med til at give en god debat. Certifikatemes tekst og indhold fik ris under debatten.

ANMELDELSE erstattes af MEDDELELSE og tusinder af kroner er sparet

Efter ihærdig indsats fra Sækko Solutions og Brancheforeningen Danske Festudlejere til Trafik- og Byggestyrelsen, sker der pr. 1. januar 2017 en ændring af bekendtgørelse om offentliggørelse af bygningsreglementet 2015. Her har der været krav om, at der skal ske en anmeldelse af telte til mere end 150 personer til kommunalbestyrelsen i den kommune, hvor teltet opstilles. Det ændres nu til, at der skal ske en meddelelse og tusindvis af kroner er sparet ved sagsbehandlingen.

Byggesagsgebyr er ikke OK

Når der sker en anmeldelse jf. bygge-loven, så giver det kommunerne adgang til at opkræve et byggesagsgebyr, hvilket flere kommuner har benyttet sig af. Det findes ikke væren-

de rimeligt, da der kun er tale om, at en henvendelse videresendes til Beredskabet.

Arrangøren er ansvarlig

Det er iflg. bygningsreglementet arrangøren af en event, der er ansvarlig for, at meddelelsen fremsendes til den lokale kommune.

Tiltalende tilretning

– Godt at vi fik fat i de utilfredsstillende opkrævninger fra flere kommuner. At vi sammen med Sækko Solutions tog fat på sagen og rejste den



Brugeren af et telt til over 150 personer ad gangen skal meddele det til kommunens byggesagskontor i den kommune, hvor teltet opstilles.

i Trafik- og Byggestyrelsen har givet en øjenåbner for en problemstilling, som nu er rettet til. En beslutning som vi finder tiltalende at få rettet til, siger Brancheformand Svenning Kjær Pedersen, Brancheforeningen Danske Festudlejere.

Ridder af DEN GYLDNE KRINGLE

Der var hæder til ildsjæl og initiativtager Heine Pedersen, Ranum Teltudlejning, da juleskibet ankom til Løgstør. Han blev her kåret til Ridder af Den gyldne Kringle som en tak fra Løgstør Handelsstandsforening for hans store indsats for at medvirke til at sætte Løgstør og opland på verdenskortet. Hæderen blev tildelt af Løgstør Handelstandsforenings formand Birgitte Tetzlaff, der ved overrækkelsen af Den gyldne Kringle roste ham for den store indsats.

Ildsjæl der går i spidsen

– Du er altid i gang med forskellige initiativer. Ideer der ikke får lov til at være uprøvede, idet mange ”skibe” bliver sat i søen”. Du arbejder seriøst med at få dem gennemført, tager det store slæb der følger med. Står i spidsen for deres gennemførelse og organisering. Du er en ildsjæl, som er med til at trække mange mennesker til Løgstør, sagde Birgitte Tetzlaff.

Kondiløb og Kanal Rally

Ud over at drive Ranum Teltudlejning har Heine Pedersen de sidste par år stået i spidsen for Lions Club Løgstørs Vilsted Sø Løb, der har samlet over 1.100 deltagere pr. løb. Han har gennem fem år fået grundlagt en tradition med afvikling af Kanal Gourmet & Kultur Rally med deltagere fra hele landet.

To verdensmesterskaber

Den lokale ugeavis har hver uge artikler og fotos af aktuelle ting fra området, som han har skrevet. To verdensmesterskaber i tilberedning og servering af stegt flæsk og persillesovs er sat i samarbejde med Trend Kro. Deltagerantallet ved det sidste forløb var 2.117 personer på en dag.

Danmarks største forsøgsprojekt

Skolen som det lokale kulturcenter var et forsøgsprojekt, som Heine Pedersen var initiativtager og leder af.



Heine Pedersen, Ranum Teltudlejning, ses her på Løgstør Havn, hvor hædersbevisningen blev overrakt.

Et forsøgsprojekt støttet af Undervisningsministeriet, som blev det største i Danmark. Han er som næstformand i den ikke-kommercielle lokalradio, Midtjylland Radio, med til at sikre, at mange lyttere i Nord- og Midtjylland gennem højtalerne får gode oplevelser serveret i stuerne.

HVOR BLEV DE AF ?



Det er hyggeligt, når ældre medlemmer mødes. Her er det Gert Jensen, Bord Dæk Dig, og Knud Madsen, tidligere Østjysk Serviceudlejning, der mødtes ved Minimesen 2016.



Gert Jensen på Minimesse i Rebild.



Næstformand Lone Hjortshøj overrækker her Gert Jensen det specielle navneskilt, påskrevet æresmedlem.



Som Brancheforeningen Danske Festudlejeres eneste æresmedlem deltager Gert Jensen aktivt i for- og efterårsmøderne.

LAGER her der og

Det blev en helt ny verden for Gert Jensen, oprindeligt udlært snedker, da han i 1978 skiftede job fra vognmand og medstifter af vognmandsfirmaet 3x34 i København. En lille serviceudlejnings forretning var til salg og den købte Gert og hans kone Tove. Starten var lavet på et nyt livsforløb, som de ikke kendte til, men så mange udfordringer i. Forretningen voksede og der blev lavet et samarbejde med det, der dengang hed Bryggens Udlejning. Et samarbejde der holdt i ni måneder, hvorefter parterne rygende uenige gik hver til sit.

Lavede det første mindre telt

Nye udfordringer i udlejningsforretningen kom, da Gert Jensen tænkte nyt og anderledes. Man kunne leje store telte til markedsfester og lignende, men der var ingen små telte til havefester. En hurtig beslutning om at ville lave et sådant og prøve lykken med det blev truffet. Der blev lavet tegninger af et telt, der måtte blive det ideelle. Der blev sat mål på og det blev præcist, så det kunne stå i den have, der var til rådighed. Da teltkonstruktionen var samlet med bolte og svejsninger som var Gert Jensens første, blev der syet en dug og festudlejningsforretningen var tilført noget nyt.

Forsikringselskab nægtede skadedækning

– Det gik forrygende, for vi var de eneste på markedet, der udlejede mindre telte og efter et år blev der lavet et nyt. Vi rejste rundt i København og var ved at slide os en pukkel til. Det var utroligt tungt materiel. Så tung at jeg troede, det ikke kunne blæse væk. Men! Det skete alligevel på et marked, hvor det forårsagede en del skader. Forsikringselskabet ville ikke i første omgang erstatte skaderne med henvisning til, at teltet ikke havde været forsvarligt opsat. Da jeg fortalte, at det havde været stille op på den måde i 10 år uden uheld, gik de alligevel med til at dække skaderne, fortæller Gert Jensen..

Mundblæste glas og tallerkener med guldkant

Udlejningsforretningen fik nye dimensioner, da udlejningsforretningen Bord Dæk Dig i Charlottenlund blev opkøbt. Her var der masser af sølvtøj og siden er meget nyt købt til på loppemarkeder forskellige steder. I dag kan vi dække op til 500 gæster med to- tårnet sølv. Noget som kongehuset fik nys om og de kongelige har i mange år været trofaste kunder. Interessen fra borgerskabet voksede og nye varer kom til, som mundblæ-



Gert Jensen købte for mange år siden en udlejningsforretning med sølvtøj. Det er nu blevet til Danmarks største udbyder af sølvtøj.



Gert Jensen har samlet sølvtøj, så der nu kan dækkes et komplet festbord med sølvtøj til flere hundrede mennesker.

alle vegne

ste glas med guldkant og tallerkener med guldkant fra De kongelige porcelænsfabrikker. Dyre varer i indkøb men også varer man var parate til at give en god leje for.

Trylløvæske får sølvbestik til at skinne

– Vi blev kendte for kvaliteten af vores varer og for at sølvtøjet altid skinnede. Ingen vidste, at fidusen lå i en polérmaskine, som jeg købte i England får mange år siden og som stadig er i brug. De ståløgler og en trylløvæske som jeg selv har opfundet, får bestik til at skinne meget mere end ved at håndpudse det. Ligeledes forsvinder de ridser, der kommer ved brug. En god fidus understreger udlejningsbranchens alderspræsident 80-årige Gert Jensen, der er Brancheforeningen Danske Festudlejerers eneste æresmedlem.

Lager her der og alle vegne

– Vores kælder var fyldt op med sølvtøj og havehuset med borde. Mine forældres kælder var fyldt med stole og på den måde fik vi i mange år plads til vore ting, havde ingen lageromkostninger og arbejdspladsen i vort hjem. Det er senere blevet anderledes, idet pladsbehovet voksede med tiden. Nu har vi alt samlet

et sted med stor respekt for at sølvtøjet skal have en speciel placering og omsorg. Hver dag er jeg på kontoret og lageret. Selv om Bord dæk Dig er solgt til sønnen Morten, så møder jeg op, indtil jeg sætter træskoene. Udlejningen er hele mit liv, siger Gert Jensen med et smil.

Mangeårig kasserer

Gert Jensen var med til at starte Brancheforeningen Danske Festudlejerere

op og gennem 30 år kasserer. I 2008 stoppede han med bestyrelsesarbejde og blev i 2015 udnævnt til æresmedlem.

TAK

En indsats som Brancheforeningen Danske Festudlejer er glade for og som vi vil TAKKE mange gange for. Godt at vi ikke skal stille spørgsmål ved, hvor du blev af. Du er her stadig!



Bord Dæk Dig voksede sig stor med Gert Jensen ved roret.





Velkommen til Bo Sandberg Eventudlejning.dk, Ballerup.

Godtaw og farvel!

To nye medlemmer er blevet optaget i Brancheforeningen Danske Festudlejere pr. 12. december 2016. Det er Eventudlejning.dk, Ballerup, der ejes af Bo og Mette Sandberg. De er kendt blandt medlemmerne, men har nu startet en ny udlejningsforretning op.

Ligeledes har Ørsted Telte A/S, der ledes af Keld Moldrup Sørensen, meldt sig ind i brancheforeningen.

Vi ønsker jer velkommen og ser frem til et godt samarbejde.

Farvel til

Midtjysk Festudlejning, Sunds, og Føvling Festudlejning, som har valgt at melde sig ud af Brancheforeningen Danske Festudlejere.

Tak for godt samarbejde gennem årene.

Ejerskifte

Bisgaard-Sørensen Teltudlejning, Horsens, har haft ejerskifte. Lis og Anders Bisgaard-Sørensen har overdraget deres virksomhed til sønnen Lars Bisgaard.

VELKOMMEN til Lars Bisgaard og tusind tak for mange års medlemskab til Lis og Anders Bisgaard-Sørensen. Vi ønsker jer den bedst tænkelige fremtid.

Snevejr er medarbejdernes problem

Kan en medarbejder ikke komme på arbejde på grund af snevejr, så er det hans/hendes eget problem. Virksomheden har ingen indflydelse på, hvor medarbejderen vælger at bosætte sig.

Bliver man forhindret i at nå frem til arbejdspladsen til aftalt tid, så må man bruge en feriedag, afspadsering, feriefri dag eller holde fri for egen regning. Dette aftales i hvert enkelt tilfælde med virksomheden.

Det er medarbejderens ansvar at komme frem og møde rettidigt.

Kilde: DI



Det er medarbejderens ansvar at komme frem til sin arbejdsplads til rette tid. Forhindrer sneen det, så er det for egen regning.

Fornyelse af samarbejdsaftale med Teknologisk Institut

Med en fornyelse af samarbejdsaftalen med Teknologisk Institut har Brancheforeningen Danske Festudlejere sikret medlemmerne særpris ved certificering af telte samt ved syn og godkendelse af forlystelser.



Ansvarlig for inspektion af forlystelser, Morten Ulletved, ansvarlig for certificering Claus Dalbøge, Teknologisk Institut, ses her sammen med næstformand Lone Hjortshøj og brancheformand Svenning Kjær Pedersen.

Forslag om temamøde

Ved samarbejdsaftalens indgåelse blev der tid til at gennemgå nogle af de udfordringer, som festudlejningsbranchen stilles over for. Det især i forhold til certificeringen af telte og de problemstillinger der opstår, når de benyttes af over 150 personer. Brancheforeningen Danske Festudlejere opfordrede her til, at Teknologisk Institut snarest laver et temamøde om certificeringen af telte for kommunernes byggesagskontorer, beredskaber, eventarrangører, udlejere og andre interesserede.

Hurtig ekspedition af pladsfordelingsplaner

Teknologisk Institut informerede om deres mulighed for at godkende pladsfordelingsplaner. Det betyder, at de vil kunne lave en hurtigere sagsbehandling end der oftest tilbydes hos byggesagskontorerne.

◀ Fortsat fra side 3

Forårsmødet venter

Vi ser frem til at møde jer på Forårsmødet, hvor der laves en stor indsats for at få så mange og en så stor bredde om muligt af udstillerne med ved

Minimessen. Vi håber, at rigtig mange af jer møder frem til forårsmødet, til såvel generalforsamlingen, Minimesse som det sociale samvær.

Svenning Kjær Pedersen

Vi skal sammen vise, at vi gør en forskel

Det har været en spændende oplevelse at være rundt og besøge omkring en tredjedel af brancheforeningens medlemmer. Meget forskellige udlejningsforretninger, masser af opfindsomhed, spændende holdninger omkring mange ting og mange vinkler på det at drive en udlejningsforretning, er nogle af de ting, jeg har lært meget af at lytte til. I er alle nogle talentfulde personer, der gør en kæmpe indsats for at opbygge en sund og god forretning.

Alle har en historie

Dette nummer af Festudlejer.dk indeholder mange artikler fra besøgene. Det fordi jeg finder det vigtigt, at I alle får lejlighed til at fortælle andre medlemmer om jeres indfaldsvinkel til udlejningsbranchen. Jeres indsats for at gøre en forskel, lave jeres egne opfindelser til at lette arbejdet og meget, meget mere. Alle bran-

cheforeningsmedlemmer har en historie, og den fortjener at komme frem.

Et professionelt samvær

Jeg ser derfor frem til at kunne komme hele vejen rundt og besøge alle Brancheforeningen Danske Festudlejeres medlemmer og lave artikler med forskelligt indhold. Præsenterer forskellige livssyn og indtryk af at være en del af et professionelt samvær. Være medlem af Danmarks eneste brancheforening inden for festudlejningsbranchen, som udvikler sig hele tiden.

Mange muligheder i fællesskabet

Besøget hos jer oplever jeg som at være med til at binde et led mellem bestyrelsen og I medlemmer. At medvirke til at I kommer tættere på de mange muligheder, der er i et medlemskab og bevise, at I kan få rigtig meget for jeres kontingentkrone.



Plads til holdninger og tiltag

TAK for jeres måde at tage imod mig på, og tak for en åben snak om mange ting. Der skal være mulighed for, at jeres holdninger kommer frem. At jeres tiltag bliver hørt. Vi skal sammen hjælpe til at vise, at vi gør en forskel.

Mange hilsner fra *Heine*

Indlæg til branchebladet sendes til: heine@festudlejer.dk

Kontakt: Mobil: 21 42 68 39 · Tlf.: 98 67 68 39 · Sekretariat: Vesterled 46, 9681 Ranum

Kør lovligt efter forårsmødet

At det kræver et certifikat at køre med kulsyre i bilen erfarede en medarbejder fra Hvalsø Teltudlejning, da han blev stoppet af politiet i et rutinetjek. Han kunne svare benægtende over for, om der var gasflasker i bilen. Det var der ikke, men da politiet ville se, hvad der var bag i kassevognen, opdagede de et fadølsanlæg med en kulsyreflaske. En forseelse der normalt udløser et bødeforelæg på kr. 2.000,00 ved første stop for føreren og det dobbelte til ejeren.

Kørsel med kulsyre kræver certifikat

Mange festudlejere har transport af fadølsanlæg på arbejdsprogrammet og kun få tænker på, at det kræver et certifikat. Det får de nu mulighed for at tilegne sig, idet Brancheforeningen Danske Festudlejere har fået arrangeret et fire timers kursus i kørsel med farligt gods. Det i forbindelse med Forårskurset fredag, den 3. marts

2017 og det afvikles på Quality Hotel Høje-Taastrup, Carl Gustavs Gade 1, 2630 Høje-Taastrup. Alle interesserede kan mod et gebyr få lejlighed til at tilegne sig certifikatet.

Handleklar brancheformand

– Det kan ikke være rigtigt, at vores medlemmer skal betale store bøder for at køre ulovligt ud med et fadølsanlæg. Derfor tog jeg hurtigt udfordringen op og fik etableret en kontakt til en kyndig operatør på området. Kursusforløbet er nu aftalt og såvel medlemmer af Brancheforeningen Danske Festudlejere som deres medarbejdere er velkomne til at deltage. Endeligt tidspunkt for kursets afvikling meddeles senere, hvilket også gælder deltagergebyrets størrelse, siger brancheformand Svenning Kjær Pedersen.

Virksomhedsbesøg Minimesse & Generalforsamling

Fredag, den 3. til søndag den 5. marts 2017

Afviklingssted: Quality Hotel Høje-Taastrup, Carl Gustavs Gade 1, 2630 Høje-Taastrup

PROGRAM:

Fredag, den 3 marts 2017

- Kl. 10.00: Virksomhedsbesøg hos PANTOM, Markstykkevej 4 B, 2610 Rødovre. Rundvisning og fortælling om virksomheden af Per Ødemark.
- Kl. 13.00: Farligt gods kursus i miniformat. Underviser: Jørgen Christensen, J. C. Sikkerhedsrådgivning. Kurset giver ret til kørsel med en række forskelligt farligt gods. Der udstedes certifikat til deltagerne. Kostpris kr. 700.00 ekskl. moms. Tilmelding skal ske til: heine@festudlejer.dk – mobil: 21 42 68 39.
- Kl. 16.00: Indlogering på Quality Hotel Høje-Taastrup. Der udleveres P-billet i receptionen til P-plads der ligger nabo til hotellet.
- Kl. 18.30: Middag.

Holdes på
Quality Hotel
Høje-
Taastrup

Ikke medlemmer
er velkomne

Lørdag, den 4. marts 2017

- Kl. 09.00-10.00: Instruktion i brug af udlejningsprogram ved Rosenlund Data
- Kl. 10.00-12.00: Minimesse
- Kl. 12.30: Frokost (inklusive en øl eller vand)
- Kl. 14.00: Generalforsamling
- Kl. 19.00: Festmiddag

Program for
fredag/søndag
er kun for tilmeldte
medlemmer

Søndag, den 5. marts 2017

- Kl. 08.00: Morgenmad
- Kl. 10.30: Roskilde Teltudlejning, Hovedgaden 501B 2640 Hedehusene.

Herefter hjemrejse.

PRIS:

Fredag – søndag	kr. 2.525,00
Fredag – lørdag	kr. 1.091,00 inkl. spisning
Lørdag – søndag	kr. 1.761,00
Frokost lørdag	kr. 250,00

Priserne er pr. person ved to personer pr. værelse:

Tillæg for enkeltværelse er kr. 150,00 pr. nat
Tilmelding: heine@festudlejer.dk

Seneste tilmelding
mandag, d. 13. februar
2017

GENERALFORSAMLING

Dagsorden:

1. Valg af dirigent.
2. Valg af to stemmetællere.
Bestyrelsesmedlemmer kan ikke vælges.
3. Bestyrelsens beretning for det forløbne år fremlægges af formanden.
4. Behandling af indkomne forslag.
5. Kassereren fremlægger revideret regnskab for 2016 samt budgettet for 2017.
Herunder fastsættelse af kontingentet.
6. Valg til bestyrelsen.
7. Valg af suppleanter.
8. Valg af revisorer.
9. Eventuelt.
Kåring af Årets Festudlejer 2016.

Evt. forslag til behandling under punkt 4 skal være formanden i hænde på tsudlejning@tsudlejning.dk **senest den 18. februar 2017**

Kun medlemmer og støttemedlemmer, der har betalt kontingent, har adgang til generalforsamlingen

Der kræves ingen tilmelding for at deltage i generalforsamling

Ønskes der deltagelse i frokosten, skal der ske tilmelding til heine@festudlejer.dk **senest lørdag, den 18. februar 2017**

OBS

Ved afbestilling senere end 14 dage før arrangementets afvikling, betales der fuld pris for det man er tilmeldt til